

Raport anual 2017

Pentru exercitiul financiar incheiat la 31 decembrie 2017

Data raportului: 26 aprilie 2018

Denumirea societatii comerciale: PROSPECTIUNI S.A. – in reorganizare judiciara

Sediul social: str. Caransebes, nr. 1, Sector 1, Bucuresti

Numarul de telefon/fax: 021.404.28.00/ 021.319.66.56

Codul unic de înregistrare la Oficiul Registrului Comertului: 1552801

Numar de ordine în Registrul Comertului: J40/4072/1991

Piata reglementata pe care se tranzactioneaza valorile mobiliare emise: Bursa de Valori Bucuresti, Segment ATS administrat de BVB, categoria AeRO Premium

Capitalul social subscris si varsat: 71.804.872,50 lei

Principalele caracteristici ale valorilor mobiliare emise de societatea comerciala

1. Analiza activitatii societatii comerciale

1.1. Prezentare generala

Prospectiuni S.A. – in reorganizare - (in continuare denumita „Prospectiuni” sau „Societatea”) s-a infiintat in anul 1991 in baza HGR 193/22.03.1991, si este persoana juridica cu capital privat din anul 2000, avand o experienta de peste 65 de ani in furnizarea de servicii geologice si geofizice in Romania si in strainatate (fondata in anul 1950 cu denumirea IPGGH - Institutul de prospectari geologice si geofizice de hidrocarburi).

Prospectiuni este principalul furnizor de servicii geologice si geofizice din sud-estul Europei si continua sa isi extinda operatiunile la nivel international. In prezent, avem operatiuni in Europa de Sud-Est, Africa de Nord si Africa de Vest, furnizand servicii de achizitie de date geofizice, procesare, interpretare si alte servicii geologice si geofizice.

Prospectiuni furnizeaza servicii de achizitie de date la cele mai inalte standarde, in orice mediu. Avem o experienta indelungata in abordarea unor terenuri dificil de explorat. Planuim cu foarte mare atentie operatiunile mixte, care se desfasoara in paduri, orase si infrastructuri ale campurilor petroliere, pentru a minimiza impactul cultural si cel asupra mediului, reusind sa mentinem in acelasi timp atributele geofizice pentru descifrarea structurilor geologice complexe.

In vederea respectarii legii privind clarificarea statutului juridic al actiunilor care se tranzactioneaza pe piata RASDAQ sau pe piata valorilor mobiliare necotate, Adunarea Generala Extraordinara a Actionarilor din data de 19 februarie 2015, a votat pentru tranzactionarea actiunilor Societatii in cadrul unui sistem alternativ de tranzactionare, respectiv in cadrul AeRO. Societatea a parcurs toti pasii necesari acestui proces si nu a intampinat nicio problema din partea niciunei insitutii abilitate in acest sens, astfel incat in prezent activeaza pe aceasta piata.

In prezent, Prospectiuni poate pune la dispozitie echipe dotate cu tehnologii de ultima generatie, care potasigura achizitia de date geofizice, incluzand:



- Peste 250 de profesioniști cu studii universitare în domeniul geologiei, geofizicii, geochimiei, ingineriei petoliere și în alte domenii de specialitate;
- Sisteme de înregistrare de ultimă generație: inclusiv sisteme wireless Sercel Unite, 428 și 408;
- 29 de vibratoare;
- 35.000 de canale pentru sisteme moderne de înregistrare pe teren de 24 biți;
- Acces la alte echipamente, dacă este nevoie, prin contracte încheiate cu partenerii din domeniu.

Societatea își desfășoară activitatea având personal cu înaltă calificare și experiență în modelarea, achiziția, procesarea și interpretarea de date geofizice 2D și 3D.

Acest mix de echipamente, personal și suport tehnologic, împreună cu resursele puse la dispoziție de companiile asociate din domeniu, face ca Societatea să fie foarte flexibilă și adaptabilă. Echipa de manageri este capabilă să lucreze îndeaproape cu fiecare client, reușind să ofere soluții personalizate fiecărui proiect, pentru a asigura achiziția unor date precise, folosindu-se de cele mai eficiente metode, din punct de vedere al costurilor.

Prin urmare, Societatea furnizează soluții integrate geologice, geofizice și de mediu companiilor care activează în domeniul resurselor naturale.

În cadrul Prospectiuni punem accent pe puternicele valori profesionale ce au ghidat activitatea și istoria îndelungată a companiei, astfel:

- Excelența profesională;
- Deschidere și transparență;
- Responsabilitate și integritate;
- Perfectionare și inovare;
- Lucrul în echipă și spiritul de echipă;
- Respect pentru semenii și pentru mediu.

Aceste valori se regăsesc în acțiunile noastre prin:

- O cultură vie privind Securitatea și Sanătatea în Muncă (SSM) prin care să atingem obiectivul de zero accidente la locul de muncă, aceste practici fiind adoptate atât la locul de muncă, acasă, cât și în comunitățile în care lucrăm;
- Crearea de valoare prin implementarea unor practici de afaceri sănătoase și a unor tehnici geologice și geofizice optime;
- Îmbunătățirea permanentă a tehnologiilor, capacităților, procedurilor de funcționare și a serviciilor noastre;

1.1.1. Elemente de evaluare generala:

a) Pierdere bruta	33.873.980 lei
Pierdere neta	33.873.980 lei
b) Cifra de afaceri	70.708.710 lei
c) Venituri totale	121.809.262 lei
d) Costuri totale	155.683.242 lei
e) Disponibilitati banesti	13.561.171 lei

1.1.2. Evaluarea nivelului tehnic al societatii comerciale

1.1.2.1. Evaluarea serviciilor de prospectiuni geofizice

In anul 2017 lucrarile de achizitie de date geofizice executate in Romania au fost efectuate lucrari de achizitie date seismice 2D si 3D pentru Romgaz SA, Amromco, si Mazarine. La sfarsitul anului 2017 a inceput pregatirea unor noi proiecte pentru Romgaz, Mazarine si Petrom care vor incepe in 2018.

1.1.2.2. Evaluarea serviciilor de carotaj (logging)

In cursul anului 2017, s-a continuat dezvoltarea diviziei de carotaj (investigare geofizica in gaura de sonda tubata) si perforare pe piata de servicii din Romania. Acest tip de lucrari de geofizica de sonda sunt destinate identificarii de noi rezerve de titei si gaze, punerea in productie a sondelor si evaluarii integritatii materialului tubular al sondelor existente. In prezent, exista peste 30.000 de sonde in Romania, care, potential, pot beneficia de serviciile noastre.

In cursul anului 2017, Prospectiuni S.A. - divizia logging a executat peste 200 de operatii de investigare geofizica in gauri tubate si a pus in productie numeroase sonde de titei si gaze pentru diversi clienti de pe teritoriul Romaniei, dintre care enumeram: OMV Petrom, Expert Petroleum, Stratum Energy, Amromco Energy, etc. Au continuat colaborarile cu companii externe pentru introducerea de noi tehnologii pe piata romaneasca (Bluespark Energy, Saltel Industries, Archer, Welltec, GoWell etc.).

Pentru punerea in productie a sondelor s-au achizitionat noi tipuri de incarcaturi explozive, cu cele mai bune performante la nivel mondial, ale caror rezultate au fost testate si confirmate prin cresterea semnificativa a productiei de titei si gaze la sondele perforate in Romania, mai ales la OMV Petrom

Tot personalul folosit are o larga experienta in domeniu atat pe plan national, cat si international, lucrarile efectuate avand un inalt grad de calitate si cu respectarea cu strictete a normelor de securitate si sanatate in munca, ca dovada ca pe tot parcursul anului 2017 nu s-au inregistrat nici un fel de incidente.

Pe parcursul anului 2017, cererea pentru serviciile de carotaj si perforare a fost in crestere fata de anii anteriori, in principal din cauza revigorarii pretului petrolului pe piata mondiala. In decursul acestui an s-a semnat un contract pentru servicii de perforare cu OMV Petrom si volumul de lucrari a crescut semnificativ. Cu toate ca concurenta a fost acerba cu companiile multinationale Weatherford si Schlumberger, care presteaza servicii asemanatoare cu cele oferite de noi, rezultatele bune obtinute si satisfactia tuturor clientilor nostri au avut un impact pozitiv financiar, trend care cu siguranta va fi continuat si in 2018.

Pentru anul 2018 divizia de carotaj isi propune cresterea portofoliului de clienti, in principal prin semnarea de contracte cu cei doi mari producatori de titei si gaze din Romania, OMV Petrom si SNGN Romgaz, introducerea pe piata romaneasca a noi tipuri de servicii de geofizica de sonda, care vor putea sa ajute la cresterea productiei si in acelasi timp, la reducerea cheltuielilor operationale pentru clientii diviziei.

Acum, la patru ani de la infiintarea diviziei, putem spune ca am acumulat experinta si am devenit mai cunoscuti pe piata acestor servicii, rezultatele obtinute si feed-back-ul primit de la clienti fiind unul pozitiv, Prospectiuni S.A. urmand sa dezvolte aceasta activitate si sa mareasca portofoliul de clienti in perioada urmatoare.

Apreciem ca datorita complementaritatii celor doua categorii de servicii, respectiv geofizica de suprafata si carotajul si perforarea, in anul 2018 se va inregistra un reviriment important al activitatii specifice de investigare de sonda si perforare, acestea fiind de fapt metode eficiente de crestere a productiei de titei si gaze naturale.

1.1.2.3. Evaluarea serviciilor de explorare miniera

Prospectiuni S.A. are o istorie indelungata de furnizare de servicii miniere de explorare, care sunt acum reactivate si cautam in mod activ sa dezvoltam aceasta parte a activitatii Societatii. In cursul anului 2017 nu au fost prestate astfel de servicii.

1.1.2.4. Evaluarea serviciilor procesare interpretare date seismice (SPIDS)

In anul 2017, cu precadere in trimestrele I-III, activitatea de procesare a fost influentata la fel ca si in anii 2015 si 2016 de criza din domeniul Oil and Gas. Incepand insa cu trimestrul IV am castigat mai multe contracte de procesare pentru OMV Petrom, SandHill, Romgaz si Mazarine.

Am desfasurat lucrari de procesare 2D / 3D si lucrari de demultiplexare in 9 contracte :

Proiect	Client	Suprafata / lungime
2D Papua	OilSearch	250
2D Tulca	Clara Petrlm.	120
2D Mesorif	ONHYM	500
2D Suceava	Romgaz	300
3D ADJUD	OMV Petrom	40
3D Bibesti	OMV Petrom	90
2D Bibesti	OMV Petrom	90
2D Adea	SandHill	200
2D Voivozi	SandHill	200

Contractele cu termen 2017 au fost finalizate la datele convenite de comun acord cu clientii si in conformitate cu toate prevederile de calitate ale produselor finale.

Contractele si lucrarile cu termen in 2018 se continua.

Am castigat cele 2 licitatii organizate de OMV Petrom din contractul cadru de procesare, respectiv proiectul 3D Adjud la care este asociat si HUNT si proiectul 2D/3D Bibesti Bulbuceni.. Clientul fiind satisfact de rezultatele obtinute in proiectul 3D Adjud ne-a solicitat extinderea in 2018 a lucrarilor de procesare in acest proiect.

Pe plan extern am executat lucrarile de reprocesare 2D pentru ONHYM din Maroc.

Din punct de vedere tehnologic in anul 2017 am continuat programul de refacere si crestere a puterii de calcul a sistemelor de procesare seismica, program demarat la finele anului anterior. Cluster-ul IBM cu 128 noduri a fost adus la o noua versiune de SO, CentOS 6 si s-au inlocuit o parte dintre componentele defecte. S-a instalat ultima versiune de SeisSpace pe 60 de noduri si astfel la finele anului s-a executat PSTM in proiectul 3D Bibesti-Bulbuceni al clientului OMV Petrom. In anul 2018 se va continua upgradarea sistemului.

Cluster-ul DELL cu 40 de noduri, dupa efectuarea mai multor upgrade-uri de SO si SeisSpace, a intrat intr-o perioada de stabilitate dpdv software si astfel a putut fi folosit fara intreruperi de mentenanta. Pe el s-au executat in totalitate proiectul 3D Adjud si partial proiectul 3D Bibesti-Bulbuceni

1.1.3. Evaluarea activitatii de aprovizionare tehnico-materiala

Aprovizionarea tehnico-materiala a Societatii s-a realizat de catre serviciul functional de specialitate, conform procedurilor specifice sistemului de management integrat de calitate, mediu, sanatate si securitate ocupationala. Datorita specificului obiectului de activitate al Prospectiuni S.A., buna desfasurare a procesului de productie este direct influentata de aprovizionarea cu echipamente, piese de schimb, materiale si carburanti care se procura, atat de pe piata externa, cat si de pe cea interna.

In decursul anului 2017, Societatea a incercat sa mentina in bune conditii relatiile cu furnizorii traditionali (Sercel, Maxam Romania, OMV Petrom, Metalica Leordeni, Repsond Company, Augsburg International, Autonet, Olcab, Wild Cat, Weihai Sunfull, Hunting, Brico Oil Tools, Geodynamics, Owen Oil Tools), dar odata cu intrarea Societatii in insolventa, termenele de plata au fost afectate. S-a continuat colaborarea cu aceste firme si ca urmare a bunei conduite financiare a societatii, s-au obtinut termene de plata de pana la 60 de zile cu majoritatea furnizorilor importanti.

In cursul anului 2017, serviciul Achizitii a desfasurat urmatoarele activitati:

- renegocierea contractelor de prestari servicii, prin diminuarea volumului si implicit a preturilor;
- asigurarea suportului, prin livrarea de piese de schimb, pentru intretinerea si reparatia autovehiculelor de teren 4x4, tractoare, utilaje de tip vibrator, operatiuni ce se realizeaza in regie proprie, la baza de reparatii Bucuresti;

- achizitia de piese de schimb pentru intretinerea si reparatia cablurilor (bretelelor) si a canalelor, operatiuni ce se realizeaza in cadrul Laboratorului de Aparatura Electronica si Geofizica (LAEG);

- achizitia de componente hardware si incarcatoare necesare in activitatea de perforare sonde – divizia Logging.

In anul 2017 s-au achizitionat de pe piata externa piese de schimb pentru echipament geofizic (furnizori Weihai Sunfull-China, Wild Cat-US, GroundHog-US, Designation-UK, Teledyne-UK, Farnell-UK), respectiv explozivi, dispozitive si piese de schimb pentru divizia de carotaj (Logging) (Brico Oil Tools, Hunting, Geodynamics, Owen Oil



Tools, Probe Technology). Pentru facilitarea acestor operatiuni, Societatea a beneficiat de serviciile companiilor de transport si vama – Bolloré Romania, Special Cargo Services-Olanda, DHL, Fed-Ex.

Achizițiile de la principalii furnizori s-au făcut cu respectarea procedurii de aprovizionare în vigoare.

În pofida dificultăților operationale cu care s-a confruntat Societatea și anului dificil pentru domeniul din industrie în care activăm, nu s-au semnalat disfuncționalități în ceea ce privește procesul de aprovizionare tehnico-materială și în relațiile cu furnizorii.

1.1.4. Evaluarea activității de vânzare

Principalul obiectiv în anul 2017 a fost acela de redresare a companiei, prin participarea la toate licitațiile interne și la cele organizate în țările vecine, în vederea obținerii de contracte.

În ceea ce privește activitatea de vânzare, Prospectiuni și-a propus atingerea următoarelor deziderate:

- Încheierea a cel puțin 2 contracte de servicii de achiziție de date seismice
- Încheierea a cel puțin 2 contracte de servicii geofizice și perforare în gaura de sondă
- Încheierea a cel puțin 2 contracte de alte servicii geologice și geofizice

Toate aceste obiective au fost îndeplinite și chiar depășite.

Cresterea pretului petrolului la nivel mondial pe parcursul anului 2017, a avut consecințe pozitive, atât în țările producătoare, dar și asupra serviciilor legate de petrol.

De asemenea, creșterea pretului gazelor naturale la nivel național a determinat o relansare a activității de investiție inclusiv cea legată de prospecțiune, explorare și dezvoltare.

Faptul că ANRM nu a organizat o nouă rundă de concesionare a perimetrelor petroliere (XI), precum și lipsa unei legislații care să favorizeze accesul la terenurile pe care trebuie desfășurate operațiunile petroliere în scopul obținerii de noi informații geologice, au împiedicat relansarea mai accentuată a activității de cercetare pentru companiile de servicii din acest domeniu – zona de Upstream, aici fiind inclusă și compania Prospectiuni S.A.

Având în vedere această situație economică nou creată, serviciile prestate de companie în anul 2017 au fost destinate, în principal, pieței interne: SNGN Romgaz SA, OMV Petrom SA, Mazarine Energy, Amromco Energy, Expert Petroleum.

Pe plan extern, principalii clienți au fost pentru servicii de foraj, procesare și reprocesare date seismice: Geofyzika Torun, Sandhill Petroleum.

Trebuie menționat, de asemenea, faptul că atât pe piața internă, cât și pe piața internațională, lucrările de achiziție de date geofizice sunt atribuite numai în urma precalificării și castigării licitațiilor organizate pentru aceste proiecte. Restrângerea pieței din ultimii ani a condus la o concurență acerbă la licitații prin creșterea numărului de participanți și interesul tot mai crescut de pătrundere pe piața a unor firme din est.



Principalii competitori externi ai Companiei sunt: Geofizyka Torun Polonia, Acoustic Geophysical Services Ungaria, CGG Veritas Franta, Schlumberger Logelco, DMT GmbH Germania, Vikoil Ucraina si mai nou BGP China, iar principalul competitor intern pe piata lucrarilor de carotaj si perforare este Weatherford Atlas GIP.

Si in anul 2017 Compania noastra a depus eforturi in extinderea operatiunilor geofizice atat pe pietele interne cat si internationale prin informarea continua privind noi licitatii organizate, depunerea de documente in vederea precalificarii si participarea la licitatii cum ar fi:

Licitatii:

- achizitie date seismice 2D si 3D, licitatie organizata de OMV Petrom SA, castigata;
- achizitie date seismice 2D Moldova Nord, licitatie organizata de SNGN Romgaz, castigata;
- achizitie date seismice 3D Muntenia Nord Est si Transilvania Sud-Est, licitatie organizata de SNGN Romgaz, castigata;
- achizitie date seismice 3D Mazarine Energy, zonele Ileana si Campeni, castigata;
- achizitie date seismice 3D Bibesti – Sardanesti pentru Amromco Energy, castigata;
- achizitie date seismice 3D in Ungaria, organizata de compania MOL, pierduta;
- procesare date seismice, licitatie organizata de Sand Hill Petroleum, castigata ;
- procesare date seismice, minicompetitie organizata de OMV Petrom in zona 3D Bibesti – Bulbuceni, castigata;
- procesare date seismice date seismice 2D pentru in zone vulcanice, organizata de JOGMEC Japonia, pierduta;
- achizitie date seismice 3D in Bulgaria, organizata de catre firma Bulgartransgaz, licitatie castigata de catre Prospectiuni S.A., contestata, iar ulterior eliminati din cauza insolventei;
- servicii de perforare sonde Lot 1, Lot 2 si Lot 3 organizata de OMV Petrom, castigate toate cele 3 loturi;
- investigatii geofizice in gaura tubata cu noi tehnologii pentru OMV Petrom;
- servicii de perforare si torpilare sonde, organizata de SN a Sarii, castigata;
- subcontractarea lucrarilor de foraj pentru achizitie date seismice 3D in Croatia la Geofizyka Torun.
- Prospectiune gravimetrica pentru firma Sarerom zona Sarata, jud. Cluj si zona Dumbrava, jud. Alba
- Prospectiune magnetometrica in perimetrul Magura Tebii, jud. Hunedoara pentru Formin Caransebes

Precalificari:

- achizitie si procesare date seismice 3D MOL Ungaria, calificati;
- achizitie date seismice 2D in Blocul Ioannina, Grecia, calificati;
- procesare date seismice date seismice 2D pentru in zone vulcanice, organizata de JOGMEC Japonia, calificati.

Urmărim activ proiecte si oportunitati internationale, studiind site-urile de licitatii europene si colaboram cu reprezentanti din Albania, Bulgaria, Ungaria, Ucraina si India, care au o experienta locala puternica, pentru a completa abilitatile noastre tehnice.

Noi eforturi de dezvoltare a afacerilor vor fi axate pe urmatoarele arii geografice:

- Albania, Georgia si Bulgaria unde am lucrat in anii anteriori, si compania este cunoscuta pentru lucrarile de foarte buna calitate executate;
- Tarile invecinate si balcanice (Ungaria, Serbia, Grecia), unde suntem in mod activ prezenti la licitatii.
- De asemenea, vedem ca o viitoare oportunitate participarea la licitatii si intrarea pe piata ucraineana cu servicii de achizitii date seismice 2D si 3D, precum si cu alte servicii geofizice. Consideram aceasta zona ca o piata in expansiune;
- Regiunea Africa Centrala si de Vest pentru proiecte minerale, minerit si achizitii date geofizice in tari ca: Senegal, Malawi, Guineea-Bissau, Ghana.

Prospectiuni S.A. este continuu preocupata de mentinerea standardelor internationale in derularea operatiunilor sale, cu scopul de a lucra la nivel national si international pentru companii de prestigiu, ca: OMV Petrom, SNGN Romgaz, Chevron, Hunt Oil, Mazarine Energy, Eni si Repsol, precum si cu un numar de companii petroliere mai mici.

1.1.5. Evaluarea aspectelor legate de angajatii/ personalul Societatii

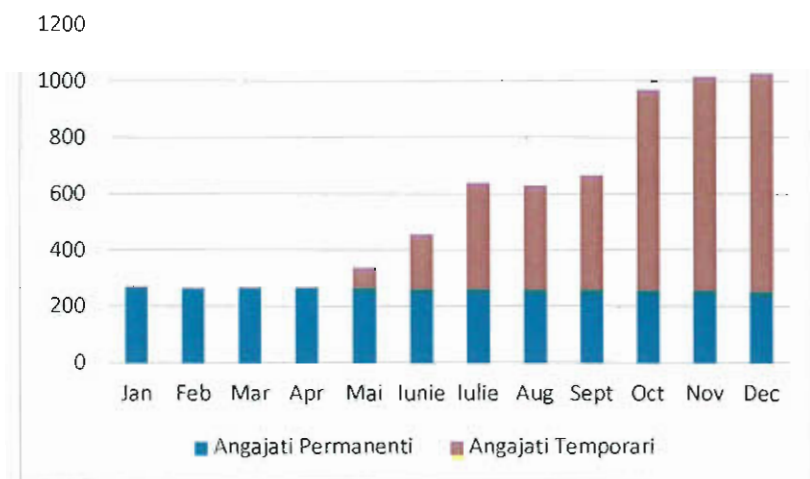
In anul 2017, pentru Prospectiuni S.A. si-a pastrat ca prioritate controlul costurilor cu forta de munca, dar incepand cu luna mai importanta majora a fost acordata asigurarii resurselor de forta de munca necesare onorarii contractelor semnate.

Printre masurile de control a costurilor cu forta de munca au fost:

- in prima parte a anului a continuat programul de lucru redus (4 zile din 5 cu plata corespunzatoare timpului efectiv lucrat), exceptie facand divizia de carotaj. Ulterior, activitatea s-a reluat treptat si de catre echipele seismice, apoi si in departamentele de suport in functie de necesitatile procesului de productie;
- a continuat aplicarea grilei salariale la nivelul celei stabilite imediat dupa intrarea in insolventa;
- tot in perioada de inceput a anului 2017 s-a continuat acordarea de concedii fara plata pentru cei care au inaintat cereri in acest sens, in special pentru personalul departamentului de productie. Aceasta practica a fost intrerupta in momentul in care a fost necesara prezenta la locul de munca a persoanelor in cauza, pentru desfasurarea lucrarilor in conditii bune;
- In majoritatea cazurilor, sarcinile angajatilor permanenti plecati voluntar au fost redistribuite sau s-a procedat la cumularea de functii pentru a se evita angajarea altor persoane.

Numarul mediu al angajatilor in anul 2017 a fost de 570 evolutia numarului de angajati fiind prezentata in graficul de mai jos.

Evolutia Numarului de Angajati 2017



In vederea asigurarii personalului necesar pentru contractele derulate pe parcursul anului 2017, cu prioritate am apelat la personalul care a lucrat anterior pentru Societate, in special la cei care au fost afectati de concedierea colectiva din vara anului 2016. Aceasta abordare ne-a asigurat personal deja instruit ce cunoaste procedurile de lucru si calitatea serviciilor pe care trebuie sa le asiguram clientilor.

Deficitul de pe piata fortei de munca, in special a muncitorilor calificati, conduce la dificultati recrutarea acestor categorii profesionale, cum ar fi cele de mecanici auto sau soferi, pozitii foarte importante pentru desfasurarea in conditii optime a activitatii echipelor de teren sau pregatirea parcului auto si a utilajelor necesare in procesul de productie.

In vederea recrutarii de forta de munca, la sfarsitul lunii septembrie am contactat Agentiile Judetene de Ocupare a Fortei de munca din judetele unde se desfasurau lucrarile pentru proiectele aflate in curs de derulare la acel moment. Ne-au fost facilitate intalniri cu aproximativ 300 de persoane aflate in evidentele AJOFM-urilor, dar doar 1% din acele persoane s-au ulterior angajat ulterior.

Cauzele principale identificate pentru refuzul acestor persoane de a veni sa lucreze se numara si automulțumirea primirii de ajutoarele sociale de la primarii, bani pentru care nu trebuie sa faca nici un efort, nefiind sunt dispusi sa lucreze pe salariul minim pe economie, chiar daca e vorba de munca necalificata. De asemenea, forta de munca gasita prezinta un inalt grad de imobilitate, neprezentand disponibilitate sa lucreze in alte regiuni ale tarii.

Datorita situatiei financiare dificile, a masurilor de reducere a costurilor dar si a nesigurantei manifestate de activitatea companiei, s-au intensificat plecările voluntare din randul personalului permanent, astfel 29 de angajati au plecat in cursul anului, aceasta cifra reprezentand 10% din numarul salariatilor permanenti. De mentionat ca dintre acestia 55 % erau specialisti, restul reprezentand muncitori calificati si personal TESA.

Relatiile de munca din cadrul Societatii sunt reglementate prin Contractul Colectiv de Munca, valabil la nivel de unitate, incheiat pentru perioada 2015 – 2017, incheiat intre patronat si reprezentantii alesi ai salariatilor.

Intre reprezentantii angajatilor si conducere a existat o buna colaborare si nu exista elemente conflictuale care sa perturbe implementarea deciziilor si masurilor care au fost luate la nivelul Societatii.

In luna decembrie 2017 a avut loc intalnirea intre management si reprezentantii salariatilor in legatura cu implementarea OUG 79/2017, urmand a fi facute acte aditionale de modificare a salariilor conform noului Cod Fiscal valabil pentru anul 2018, ce prevede trecerea contributiilor de la angajator la angajat.

Societatea a continuat programele de pregatire profesionala, dar, tinand cont de situatia financiara inca dificila, accentul s-a pus pe cursurile interne, in special pe cele referitoare la competentele tehnice si pe cele legate de sanatate si securitate in munca. Astfel, s-au efectuat 9.100 ore de curs, 99,5% reprezentand cursurile interne.

Singurele cursuri efectuate cu furnizori externi au fost facute pentru asimilarea schimbarilor legislative sau pentru reinnoirea autorizatiilor si certificarilor necesare desfasurarii si continuarii activitatii in conditiile cerute de lege.

Perspectivile anului 2018

In anul urmator, departamentul de Resurse Umane, prin competentele pe care le detine, va continua dezvoltarea rolului sau de partener strategic, prin imbunatatirea continua a instrumentelor de lucru si a livrarii serviciilor sale, intr-un context dificil din punct de vedere al pietei fortei de munca, al schimbarilor legislative dese si predictibilitatii.

Deoarece in anul trecut au existat si multe plecari voluntare, una dintre prioritati reprezinta motivarea, retentia specialistilor si a muncitorilor calificati, precum si cresterea capabilitatilor interne prin inscrierea personalului existent la cursuri de calificare in meseriile importante pentru activitatea noastra.

Prevedem in continuare dificultati atat in recrutarea personalului calificat, cit si in pastrarea personalului necalificat angajat pe plan local pentru diversele proiecte, deoarece forta de munca nu este mobila, putine persoane sunt dispuse sa lucreze la departare de casa, in ciuda faptului ca le este asigurata cazarea si beneficiaza de diurna pe durata deplasarilor.

Avem in vedere si angajarea de tineri absolventi tinind cont de faptul ca in decursul acestui an vor atinge virsta de pensionare mai multe persoane care in momentul de fata detin functii de conducere in cadrul echipelor de teren.

1.1.6. Evaluarea aspectelor legate de impactul activitatii de baza a Societatii asupra mediului inconjurator

Prospectiuni S.A. isi mentine angajamentul pentru conformarea cu cerintele legale in domeniul protectiei mediului si pentru controlul impactului pe care il au activitatile sale asupra mediului, angajament asumat prin Politica HSEQ, revizuita in 2016.

In anul 2017, chiar si in conditiile reducerii semnificative a volumelor de lucrari fata de anii precedenti, Prospectiuni S.A. si-a mentinut active procedurile pentru identificarea si evaluarea impactului asupra mediului generat de activitatile specifice contractelor de achizitie date geofizice si geologice, activitatile de mentenanta si activitatile curente din sediile Societatii, precum si cel generat de activitatile subcontractorilor sau ale furnizorilor de servicii pe amplasamentele companiei. Acestea sunt parte din procedurile si modalitatile specifice sistemului de management de mediu implementat si certificat conform cerintelor standardului international ISO 14001, ca parte din sistemul de management integrat QHSE (a se vedea cap. 1.1.8.). Pentru controlul aspectelor de mediu generate de activitatile Societatii si a impactului lor asupra mediului, sunt stabilite controale operationale, respectiv proceduri si instructiuni de mediu pentru operare si control si programe de management de mediu. La fel ca si in anii precedenti, in 2017, s-au derulat inspectii de mediu si audituri interne in toate zonele unde Prospectiuni S.A. desfasoara activitati, inclusiv in activitatile de teren pentru achizitie de date geofizice si geologice.

S-a mentinut in atentie conformarea cu cerintele legale si cu cerintele partilor interesate de aspectele de mediu ale Societatii, precum si conformarea cu recomandarile ghidurilor internationale IOGP si IAGC pentru aspecte de mediu. Aceasta abordare este utila in special in relatia cu clientii nostri actuali si mai ales cu cei potentiali, deoarece indeplinirea cerintelor celor doua asociatii internationale (IOGP si IAGC) sporeste increderea clientilor nostri in capacitatea de a realiza contractele in conditii de calitate si siguranta, atat pentru toti cei implicati, cat si pentru mediu.

In activitatea companiei nu au existat sau nu sunt preconizate litigii privind nerespectarea legislatiei in domeniul protectiei mediului.

Activitatile desfasurate in cadrul SC PROSPECTIUNI SA s-au realizat cu respectarea prevederilor mentionate in acte de reglementare in vigoare, privind:

- **Protectia mediului**, respectiv: Autorizatia de Mediu Nr. 487/ 29.08.2014 pentru operatiuni de transport rutier in cont propriu de marfuri periculoase, clasa 1, 3 si 7 – la nivel national, Autorizatia de Mediu Nr. PH-170/ 26.05.2014 pentru servicii auxiliare operatiunilor de exploatare petrol si gaze in sediul secundar Bucov, judetul Prahova, Autorizatia de Mediu Nr. 137/ 30.06.2014 pentru operatiuni de depozitare marfuri periculoase (*depozit de consum materiale explozive*) in sediul secundar Vernesti, judetul Buzau si Autorizatia de Mediu Nr. 364/ 01.07.2014 – operatiuni de intretinere si reparatii vehicule rutiere/nerutiere, operatiuni de mecanica generala in sediul secundar Bucuresti, str. Navigatiei nr. 2A - pana la vanzarea de active de la aceasta adresa si incetarea activitatilor autorizate din punct de vedere al mediului;
- **Gospodarirea apelor**, respectiv: Autorizatia de Gospodarire a Apelor Nr. 499/ B din 17.12.2015 pentru asigurare resursa de apa in caz de incendiu (*esecul utilitatii publice*) din sursa proprie de apa subterana (*2 foraje hidrogeologice*) in sediul Bucuresti, str. Caransebes, nr.1.

In primul semestru al anului 2017 s-au intrepris masuri si actiuni privind incetarea unor acte de reglementare si inchiderea unor activitati desfasurate pe amplasamentele societatii, respectiv:

- Autorizatia de Mediu Nr. 364/ 01.07.2014 pentru desfasurarea operatiunilor de intretinere si reparatii vehicule rutiere/nerutiere, operatiuni de mecanica generala – sediul secundar Bucuresti, str. Navigatiei nr. 2A;
- Autorizatia de Gospodarire a Apelor Nr. 499/ B din 17.12.2015 (*valabilitate 31.12.2017*) pentru alimentarea cu apa din subteran prin 2 foraje hidrogeologice la sediul social din strada Caransebes, nr 1, in caz de incendiu, atunci cand furnizorul serviciului de alimentare cu apa nu asigura debitul si cantitatile necesare interventiei (*esecul utilitatii publice*).

Autoritatile competente pentru protectia mediului au fost informate cu privire la modificarile intervenite pe parcursul anului 2017, privind elementele noi necunoscute la data emiterii actelor de reglementare, fiind solicitate informatii si revizui, cu privire la:

- vanzarea de active si incetarea activitatilor cu impact semnificativ desfasurate la sediul din Bucuresti, strada Navigatiei, nr. 2A, fiind solicitate Obligatiile de Mediu la inchiderea acestor activitati;
- casarea si inchiderea alimentarii cu apa din subteran realizata prin 2 foraje hidrogeologice de mica adancime (*47 m, respectiv 48 m*), utilizabila numai in caz de necesitate;
- marirea capacitatii de depozitare materii explozive la depozitul de consum de la Vernesti, judetul Buzau.

De asemenea, datorita schimbarilor intervenite si cerintelor prestatorului de servicii de alimentare cu apa si de canalizare, s-au solicitat conditiile si obligatiile referitoare la calitatea si cantitatea apelor uzate evacuate in retea de canalizare publica detinuta de catre APA NOVA, pentru sediul social din strada Caransebes nr. 1, sector 1.

S-au intreprins actiuni pentru respectarea solicitarii prestatorului de servicii APA NOVA Bucuresti de monitorizare lunara a calitatii apelor uzate evacuate in retea de canalizare publica.

Gestionarea aspectelor de mediu in cadrul Prospectiuni S.A.

Datele solicitate, atat prin actele de reglementare din punct de vedere al protectiei mediului si de gospodarire a apelor, cat si de alte autoritati au fost raportate la termenele stabilite.

Aceste date se refera la aspectele de mediu monitorizate conform cerintelor din actele de reglementare mentionate:

- calitatea apelor uzate evacuate in retea de canalizare publica detinuta de catre APA NOVA Bucuresti;
- cantitatile de uleiuri uzate predate operatorilor economici autorizati in scopul valorificarii (*S.C. Rafinaria Steaua Romana S.A. – punctul de lucru Compina*), anul in curs, respectiv 2017;
- evidenta gestiunii deșeurilor generate pe amplasamente, anul in curs, respectiv 2017;
- evidenta semestrială a uleiurilor de consum si a uleiurilor uzate generate, anul in curs, respectiv 2017;
- actualizarea inventarului aferent anului 2016 privind utilizarea substantelor periculoase;
- raportarea consumurilor de substante clasificate categoria 3;
- sesiunea de raportare pentru anul 2016 privind Statistica deșeurilor, in aplicatia electronica SIM.

Masurile stabilite pentru indeplinirea obligatiilor de mediu la incetarea activitatilor cu impact semnificativ desfasurate pe amplasamentul din Bucuresti, sector 1, strada Navigatiei, nr. 2A au fost indeplinite 100 %, dovezile fiind transmise emitentului Autorizatiei de Mediu Nr. 364/ 01.07.2014, respectiv Agentia pentru Protectia Mediului Bucuresti.

Principalele aspecte de mediu controlate de organizatie sunt: emisiile de noxe in atmosfera provenite de la mijloacele de transport, generarea de deșuri, generarea de ape uzate si poluari accidentale cu hidrocarburi.

Pentru protejarea mediului, sunt stabilite si se urmareste aplicarea de programe de management de mediu la nivelul fiecărei structuri organizatorice din Societate. Gradul de indeplinire a acestora este de 99 % in 2017. In cadrul echipelor de teren si in activitatile de mentenanta din Societate, s-au facut eforturi pentru cresterea gradului de recuperare a deeurilor generate si sortarea la sursa generatoare, precum si pentru predarea cat mai multor categorii de deseuri catre operatori autorizati.

Lucratorii de la toate nivelurile sunt informati despre importanta folosirii cat mai eficiente a resurselor naturale si precolectarea selectiva a deeurilor generate din activitatile proprii.

Functiile responsabile cu gestiunea deeurilor din Societate au avut in atentie raportarile periodice catre APM Bucuresti, Buzau si Prahova. De asemenea, au monitorizat contractarea si derularea contractelor pentru preluarea deeurilor colectate.

Astfel, la nivelul companiei, in anul 2017 au fost colectate selectiv 23 tipuri de deseuri (12 nepericuloase si 11 periculoase), din care predate spre reciclare/valorificare energetica sau alt tip de valorificare 12 tipuri. Dintre acestea au fost valorificate 80, 413 t deseuri metale feroase, 1,162 t deseuri metale neferoase, 5,06 tone acumulatori uzati, 1,58 t uleiuri uzate categoria I, 18,754 t deseuri DEEE si componente DEE, 0,66 t deseuri de hartie si carton, 0,3 t deseuri plastic. Cantitatile mentionate includ si deeurile rezultate ca urmare a mutarii activitatilor din punctul de lucru din str. Navigatiei 2A in punctele de lucru din str. Coralilor 20 A si 20C. Obiectivele de recilcare au fost indeplinite si chiar depasite.

Sumele incasate de societate pentru valorificarea deeurilor reciclabile reprezentate prin metale feroase/neferoase, echipamente de lucru casate au reprezentat 61247,00 lei, din care 1837,00 lei sunt contributie la Fondul pentru Mediu (3% prin stopaj la sursa).

Cheltuielile aferente indeplinirii obligatiilor legale privind protectia mediului, la nivelul anului 2017 au fost de:

- 2.070,72 lei - costuri pentru colectarea, transportul si eliminarea deeurilor periculoase/nepericuloase generate de activitatile de intretinere – repararea echipamentelor de lucru utilizate in lucrarile de achizitie date geofizice. Nu sunt evidentiata costurile aferente eliminarii deeurilor menajere prin operatorul de salubritate;
- 4.113,00 lei - venituri la Administratia Fondului pentru Mediu, reprezentand taxe pentru emisiile de poluanti in atmosfera provenite de la sursele stationare de tipul centralelor termice de mica capacitate din dotarea societatii, in valoare de 139,00 lei si contributii pentru ambalajele produselor importate, de 3974,00 lei.

In anul 2017 au fost din nou renegociate conditiile din contractul cu operatorul de salubritate, pentru preluarea deeurilor menajere, reciclabile si a celor rezultate din lucrarile de intretinere cladiri si spatii exterioare, de la sediile din Bucuresti, avand in vedere si restrangerea activitatilor, obtinandu-se o scadere semnificativa a facturilor lunare cu aproximativ 50%.

In cursul anului, ca urmare a sesizarilor riveranilor s-a desfasurat un control privind respectarea prevederilor referitoare la protectia mediului de catre comisarii GNM – Comisariatul Judetean Mures. Nu au fost aplicate sanctiuni.



1.1.7. Evaluarea activitatii de cercetare si dezvoltare

A. Suportul studentilor in deprinderea de cunostinte practice

Pe parcursul anului 2017 Prospectiuni S.A. a continuat parteneriatul pe termen lung cu Universitatea din Bucuresti, in special, cu studenti si membri ai Facultatii de Geologie si Geofizica.

In acest sens, a sustinut practica de geofizica a studentilor facultatii, oferindu-le acestora informatii tehnice si organizationale deosebit de utile in ghidarea lor profesionala, elemente complementare sistemului educational academic.

B. Activitatea de cercetare stiintifica

Pe parcursul anului 2017, Prospectiuni S.A. a ramas implicata logistic si financiar in proiecte de cercetare stiintifica de anvergura. Demarate in septembrie 2014, proiectele TIMMAR, MONISENZ si TRAPAWA au beneficiat de un an plin de activitati, incluzand predarea a cate un rapoart de faza pentru fiecare proiect. Cele trei contracte de cercetare sunt coordonate de Universitatea din Bucuresti si finantate de UEFISCDI, fiind finalizate la sfarsitul anului 2017.

1.1.8. Evaluarea sistemului de management integrat Q&HSSE

Sistemul de management integrat HSEQ (calitate, sanatate si siguranta ocupationala, securitate si mediu) este gestionat in conformitate cu standardele ISO 9001, ISO 14001 si OHSAS 18001 si certificat ca un sistem integrat din anul 2010.

In aprilie 2017, s-a derulat auditul de supraveghere 1 a sistemului integrat, efectuat de organismul de certificare RINA – SIMTEX. In raportul de audit extern nu sunt evidentiata neconformitati sau observatii. Recomandarile au fost de a demara procesul de tranzitie a SMI la standardele revizuite in 2015, respectiv standardele ISO 9001 si ISO 14001. Concluzia auditului extern de supraveghere a fost ca sistemul de management integrat al Prospectiuni este implementat corespunzator si mentinut in mod eficace, si s-a recomandat mentinerea certificarii.

CertIFICATELE emise conform standardelor ISO 9001 si ISO 14001 sunt valabile pana in 15.09.2018, data pana la care trebuie sa se faca tranzitia la noile cerinte ale acestor standarde, revizuite in 2015. Certificatul emis conform standardului OHSAS 18001 este valabil pana in 20.04.2019.

Prospectiuni S.A. actioneaza sistematic in concordanta cu standardele ISO si OHSAS, precum si cu recomandarile in domeniul HSE, ale Organizatiei Internationale a Producatorilor de Petrol si Gaze (IOGP) si ale Asociatiei Internationale a Contractorilor de Servicii Geofizice (IAGC), in vederea identificarii celor mai bune practici in domeniu.

In 2017 a fost programat si s-a derulat un program de audit intern QHSE, pentru o evaluare proprie a modului in care sunt implementate si mentinute cerintele standardelor de referinta, cerintele legale si alte cerinte la care a aderat Societatea (cerinte ale partilor interesate, recomandari ale ghidurilor internationale din industria Oil&Gas). Programul de audit intern si evaluarea conformarii a fost realizat 100 %, fiind auditate toate structurile organizatorice si toate activitatile. Au fost emise 16 rapoarte de audit, in care au fost consemnate peste 91 de



observatii si 24 de propuneri de imbunatatire. Managerii zonelor auditate sunt responsabili pentru aplicarea masurilor de remediere a deficientelor constatate in timpul auditurilor.

Periodic, sistemul de management integrat QHSE este evaluat si pe baza feedback-ului primit din partea clientilor. Astfel, in anul 2017 au fost transmise catre acestia 10 chestionare de testare a opiniei lor cu privire la serviciile oferite de Prospectiuni, din care clientii au returnat 6. La acestea, se adauga modalitatile specifice de colectare a feedback-ului de la client, practicate de divizia de carotaj (logging) si feedback-ul foarte bun transmis de compania OMV Petrom cu ocazia evaluarii celor 3 furnizori agreeati cu care isi executa lucrarile. In marea lor majoritate, aprecierile din chestionarele primite sunt bune si foarte bune.

In 2017, conducerea Prospectiuni S.A. a analizat Politica HSEQ cu ocazia analizei de management a SMI din aprilie 2017 si a considerat ca aceasta este in continuare adecvata.

In primul trimestru din 2017, au fost stabilite Obiectivele companiei pentru 2017. Gradul de realizare a acestora este de 90%.

In 2017 procesele de productie s-au desfasurat conform cu modalitatile planificate si conform cu cerintele contractuale. Cu ocazia receptiilor interne, a fost identificata o neconformitate la produs pentru care s-au stabilit masurile de corectie si ulterior s-au analizat cauzele si s-au stabilit si actiuni corective pentru a preveni reaparitia neconformitatii. Masurile sunt aplicate si sunt considerate eficiente. Dupa finalizarea lucrarilor contractate si predarea produselor la client, nu s-au inregistrat neconformitati referitoare la serviciile furnizate sau reclamatii din partea clientului.

In contextul schimbarilor prin care a trecut Societatea si decizia de a demara tranzitia la cerintele standardelor ISO 9001 si ISO 14001, revizuite in 2015, in ultimul trimestru din 2017 s-a demarat actualizarea documentatiei SM QHSE, pentru corelarea cu schimbarile.

Pentru o buna implementare a schimbarilor induse de revizia standardelor, s-a asigurat instruirea externa a doua persoane din dep HSEQ iar, ulterior, acestea au prezentat noile cerinte catre echipa de top management a companiei si managerilor de departamente.

Avand in vedere dificultatile financiare prin care a trecut compania in anul 2017, pentru instruirea personalului au fost alocate fonduri doar pentru a sustine in principal instruirea ceruta de cerintele legale.

In continuare, **siguranta ocupationala** s-a inscris atat intre preocuparile esentiale ale managementului de la cel mai inalt nivel, cat si in cele de zi cu zi ale tuturor angajatilor societatii.

In cursul anului 2017, au fost aplicate masuri tehnice, organizatorice si igienico-sanitare conform Planului de prevenire si protectie elaborat in iulie 2016, revizuit ca urmare a schimbarilor organizatorice si reducerii activitatilor companiei. Măsurile stabilite au decurs din rezultatele evaluarii riscurilor pentru locurile de muncă/posturile de lucru din cadrul S.C.Prospectiuni S.A.

Pentru punerea in aplicare a masurilor din Planul de prevenire si protectie si a masurilor pentru Situatii de urgenta, au fost estimate resursele financiare necesare si a fost aprobata Fundamentarea constituirii fondului financiar necesar pentru anul 2017. Acest document a fost pus la dispozitia Departamentului financiar al companiei, pentru a fi cuprins in planul de afaceri.

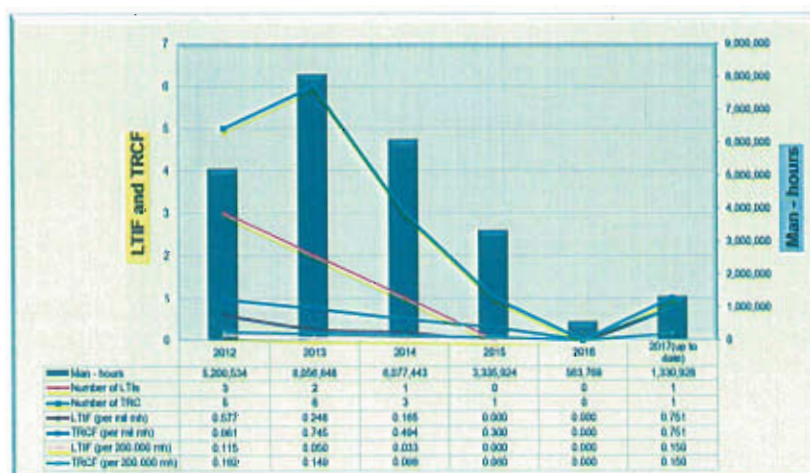
In luna septembrie 2017, datorita cresterii numarului de lucratori, a fost actualizata componenta Comitetului de securitate si sanatate in munca, pentru care a fost emisa Decizia nr. 17 / 05.09.2017. Intrunirile

CSSM s-au desfasurat conform programarilor, existand o buna colaborare intre reprezentantii angajatorului si cei ai lucraatorilor.

In anul 2017, au fost alocate resurse suficiente pentru securitate si sanatate in munca si situatii de urgenta: personal competent si instruit pentru desfasurarea activitatilor, resurse tehnologice (echipamente de munca sigure), resurse financiare (ex: pentru mentenanta echipamentelor de munca, echipament individual de protectie, supravegherea sanatatii, materiale pentru acordarea primului ajutor medical de urgenta, mentenanta echipamente de semnalizare, alarmare si interventie in caz de situatii de urgenta, materiale igienico-sanitare, instruire, intocmirea documentatiilor specifice etc.).

In anul 2017, S.C.Prospectiuni S.A. s-a confruntat cu un accident cu incapacitate temporara de munca, cu 49 de zile de concediu medical. Accidentul s-a produs la Echipa seismica 12, proiect 2D Frasin, in activitatea de foraj cu instalatia de foraj cu aer Ground Hog. Acesta a fost comunicat, cercetat si inregistrat conform prevederilor cerintelor legale aplicabile.

Graficul de mai jos, privind evolutia principalilor indicatori de performanta a sigurantei ocupationale (LTIF, TRCF), ne arata un trend descrescator al valorilor acestora in ultimii cinci ani, evidentiind imbunatatirea continua a eficacitatii activitatilor in acest domeniu. Valorile minime atinse de indicatori in anul 2016 corespund unei activitati foarte reduse de teren si unui numar total de ore de expunere mult mai scazut fata de ceilalti ani.

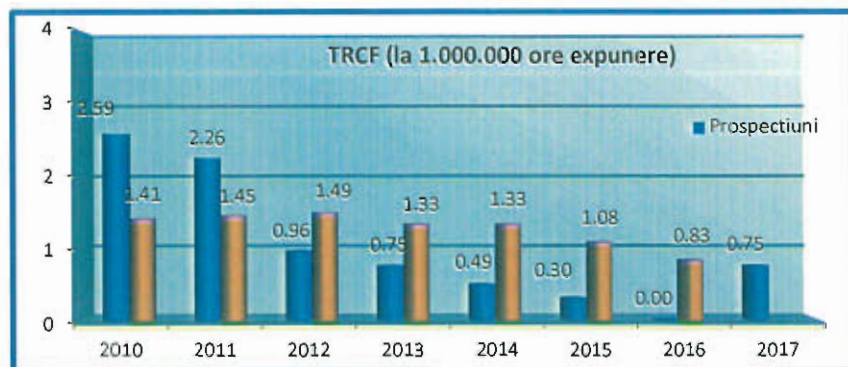


- TRCF - frecventa totalului cazurilor inregistrabile
- LTIF - frecventa ranirilor cu timp de lucru pierdut

Totalul de cazuri inregistrabile (TRC) reprezinta suma urmatoarelor cazuri: raniri cu timp de lucru pierdut (LTI), raniri cu restrictie de munca (RWC) si raniri cu tratament medical (MTC).

Obiectivul general al Prospectiuni S.A., privind securitatea si sanatate lucraatorilor, este mentinerea valorii TRCF sub limita de 0,26 / 200.000 ore de expunere. Incepand cu anul 2012, acest obiectiv a fost realizat in fiecare an.

Incepand din anul 2012, valorile TRCF (calculate la 1.000.000 ore expunere) se situeaza sub valorile statistice inregistrate la nivelul IOGP, in domeniul operatiunilor onshore, dupa cum se poate observa in graficul de mai jos (pentru anul 2017 IOGP nu a raportat inca indicatorii):



În anul 2017, Serviciul intern de prevenire și protecție (SIPP - inclusiv personalul desemnat pentru realizarea activităților de prevenire și protecție la nivelul echipelor de teren), Serviciul privat pentru situații de urgență (SPSU), precum și Specialistul de mediu care este și Responsabil cu gestiunea deșeurilor, din cadrul departamentului SIPP-SPSU-CM, și-au îndeplinit toate atribuțiile impuse de reglementările legale asociate domeniilor securitate și sănătate în muncă, situații de urgență și protecția mediului.

Sistemul de management integrat QHSE este analizat periodic de către managementul de vârf, pe baza datelor colectate la nivelul departamentului SIPP-SPSU-CM. În acest moment, analiza efectuată pentru anul 2017 evidențiază că Sistemului de management integrat QHSE se menține în continuare implementat conform cu cerințele aplicabile și apreciem o bună eficacitate a acestuia.

Totodată, Sistemul de management integrat QHSE este corelat, la sfârșitul anului 2017, în proporție de cca. 80 % cu cerințele versiunilor revizuite ale standardelor ISO 9001/2015 și ISO 14001/2015, fiind pregătit într-o bună măsură pentru auditul de tranziție, în vederea recertificării, care se va desfășura, cel mai probabil, în luna aprilie 2018.

Pentru anul 2018, se are în vedere menținerea eficacității Sistemului de management integrat, pentru a asigura în continuare capacitatea companiei de a furniza produse de calitate, la standardele cerute de clienți, în condiții de siguranță ocupatională ridicată și de protecție a mediului.

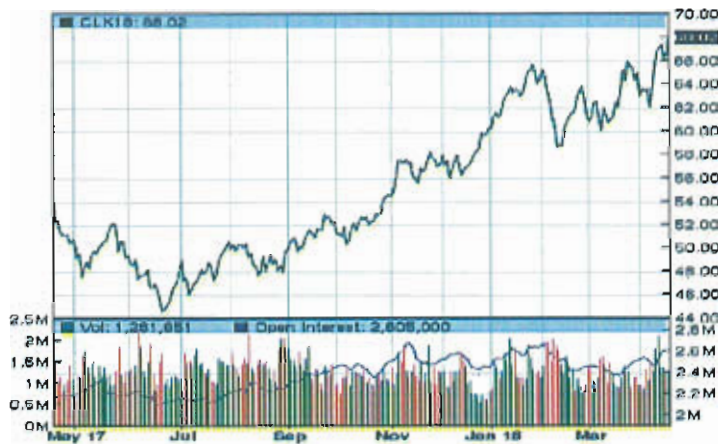
În acest context, o atenție deosebită trebuie acordată următoarelor aspecte:

- menținerea conformării cu cerințele legale aplicabile;
- finalizarea tranziției Sistemului de management integrat HSEQ la cerințele standardelor ISO 9001 și 14001 revizia 2015;
- desfășurarea în bune condiții a auditului extern și obținerea recertificării Sistemului de management integrat cel mai târziu în luna aprilie 2018, la ultimul audit planificat al actualului ciclu de certificare, această variantă fiind cea mai puțin costisitoare;
- aplicarea, în continuare, a bunelor practici stabilite pentru formarea și menținerea unui bun nivel al culturii QHSE în întreaga companie și menținerea unui climat de disciplină a muncii și securitate ridicată a lucrătorilor, pentru diminuarea, la un nivel cât mai scăzut posibil, a nivelului de risc pentru evenimente nedorite;
- aplicarea acțiunilor stabilite în planurile și programele de management HSEQ pentru anul 2018 și completarea acestora cu planuri de măsuri stabilite ori de câte ori situația o impune;
- menținerea siguranței în activitățile cu riscuri ridicate (transporturi rutiere, lucrul cu materii explozive, activități cu risc potențial de expunere la radiații ionizante, foraj).

1.1.9. Evaluarea activitatii societatii comerciale privind managementul riscului

În cursul anului 2017 a avut loc o stabilizare relativă a pretului de tranzactionare a petrolului în jurul valorii de 52 \$/baril, pentru ca la începutul anului 2018 acesta sa creasca, fluctuând în jurul a 64 \$/baril, așa cum se poate observa din graficul evolutiei pietii Nasdaq.

Crude Oil WTI (NYMEX)



De asemenea, aceasta stabilizare s-a produs și în ceea ce privește pretul de tranzactionare a gazelor naturale.

Natural Gas (NYMEX)



Marea majoritate a producătorilor de petrol au absorbit șocul căderii masive a pretului petrolului produs la sfârșitul anului 2014. Companiile de petrol și cele de servicii au revizuit prețurile de producție și-au restrâns și reorganizat activitatea și bugetele în conformitate cu cerințele pieței. Surprinzător, companiile americane producătoare de „petrol și gaze de sist”, care au fost printre cele mai afectate de pretul petrolului, au reușit să se adapteze, să-și reducă semnificativ costurile (s-a realizat o scădere a costurilor cu circa 40%) și să reia ciclul de



productie. O buna parte din aceste companii au disparut de pe piata, dar cele care au ramas reusesc sa asigure necesarul de petrol al SUA in conditii de profitabilitate.

Eforturile comune a membrilor si non membrilor OPEC din 2016 si 2017, de stabilizare a productiei de petrol si gaze au fost primite pozitiv in piata si au dus la o crestere moderata a pretul petrolului si o stabilizare a acestuia in ultima perioada.

Estimam totusi ca aceste semne pozitive de stabilizare a pietei si in consecinta a bugetelor companiilor de petrol, vor avea ca efect o mai buna predictibilitate si o reluare a activitatii de explorare in domeniul petrolului si gazelor naturale.

Ca urmare a acestor evolutii, companiile de petrol si gaze din Romania au inceput sa-si reia lucrarile de explorare in zonele concesionate.

Dupa organizarea in 2017 a doua licitatii pentru lucrari de explorare, in martie 2018 Romgaz scoate la licitatie alte doua proiecte de explorare. Obiectul acestei licitatii este achizitia si procesarea datelor seismice in doua zone din Transilvania.

In ceea ce priveste OMV Petrom, acesta a organizat in cursul semestrului doi 2017, o licitatie in vederea incheerii unui contract cadru pentru achizitia de date seismice pentru urmatoorii trei ani, pentru aproximativ 8 proiecte 3D. In baza acestui contract cadru in 2018 OMV Petrom va organiza 2-3 mini-licitatii pentru tot atitea proiecte seismice 3D.

In anul 2017 Mazarine Energy a finalizat preluarea de la OMV Petrom a unui numar de 19 campuri petroliere din Romania. Planul companiei este de a executa lucrari de explorare detaliata (seismica 3D) pe toate aceste campuri. Lucrarile se vor desfasura esalonat pe durata urmatorilor trei ani.

Pentru 2018 compania si-a programat executarea a trei proiecte de achizitie, procesare date seismice, totalizand 240 kmp.

Previzionam ca spre sfarsitul acestui an (2018) vor incepe lucrari de explorare seismica companiile Sandhill si ADX in doua blocuri petroliere din vestul tarii - zona depresiunii Panonice.

De asemenea, in 2019 si 2020, Hunt Oil intentioneaza sa investeasca in lucrari de achizitie seismica 3D pe aproximativ 1000 kmp respectiv 800 kmp.

Ca elemente negative care afecteaza interesele companiei putem mentiona:

- Politica ANRM, care nu a reusit sa organizeze o noua runda de licitatii pentru concesiuni petroliere in cea de a doua parte a anului 2017. Din pacate nici in 2018 nu se prevede organizarea unei noi runde de licitatie pentru blocurile de explorare pentru hidrocarburi, ANRM conditionand organizarea acesteia de aparitia noii legi privind redeventele petroliere.
- Lipsa de initiative legislative care sa clarifice/imbunatateasca cadrul legal care reglementeaza activitatea de explorare in Romania. Aceste aspect au fost descrise in amanunt in analizele anterioare.

Ca elemente pozitive ar fi:

- Organizarea de catre OMV Petrom a unei licitatii de cedare a 50 de zacaminte marginale de hidrocarburi.

1.1.10. Elemente de perspectiva privind activitatea societatii comerciale

Asa cum au fost prezentate si la punctul anterior, principalele schimbări economice si elemente de incertitudine pentru 2018 ce afecteaza atat veniturile din activitatea de baza cat si lichiditatea societatii sunt reprezentate de:

- stabilizarea pretului de tranzactionare a petrolului cat si scaderea costurilor de productie a companiilor petroliere prin reorganizarea acestora, a dus la cresterea investitiilor in domeniul Up Stream (achizitia de date seismice noi, saparea de noi sonde pentru hidrocarburi, investigarea in gaura de sonda) incepind cu primul trimestru din 2017. In Romania acest fenomen s-a facut simtit din trimestrul al treilea.
- politica Guvernului Romaniei in ceea ce priveste redeventele petroliere si a ANRM in organizarea unei noi runde de licitatie pentru concesionarea de blocuri de explorare si productie pentru hidrocarburi. Orice intarziere in acest domeniu duce la intarzieri in noi investitii in Up Stream si la scaderea interesului firmelor de petrol de a investi Romania;

Daca la nivel global, sfirsitul anului 2017 si inceputul anul 2018 a adus a crestere vizibila a investitiilor in Up Stream pentru partea de Onshore. Multe companii petroliere si-au anuntat intentia a incepe proiecte de achizitie date seismice incepand cu aceasta perioada. Spre exemplu, in Europa, in 2017 si inceputul lui 2018 s-au executat si urmeaza a se executa peste 30 proiecte seismice Onshore in urmatoarele tari: UK, Polonia, Austria, Slovacia, Grecia, Serbia, Ungaria, Ucraina, Bulgaria si Romania.

In Romania cresterea investitiilor s-a simtit mai intai in domeniul investigatiei geofizice si perforarii in gaura de sonda, urmand un trend ascendent pe tot parcursul anului 2017 si inceputul lui 2018. Aceasta se va accentua in perioada imediat urmatoare prin intrarea in vigoare a programelor de investigatie geofizica si perforare a OMV Petrom pe urmatoorii trei ani si a Romgaz pe urmatoorii 2 ani. Prospectiuni a semnat in martie 2017, un contract de servicii de perforare cu OMV Petrom pentru 12 luni si a castigat licitatia pentru urmatoorii trei ani pentru unul din loturi.

Fata de cele patru proiecte seismice executate in 2017, incepand cu trimestrul II, pentru 2018 sunt programate a se executa 11 proiecte seismice 2D, 3D.

Acest trend de crestere se va mentine si in 2019, avand in vedere intentiile noului guvern de a dezvolta sectorul energetic, respectiv sectorul de resurse naturale.

Prin masurile luate la nivelul companiei in 2016 si continuate in 2017, de reorganizare si de scadere a costurilor, compania a reusit sa treaca peste perioada cea mai dificila a actualei crize a petrolului si are perspective sigure si reale de redresare.

2. Activele corporale ale societății comerciale

2.1. Amplasarea și caracteristicile principalelor clădiri și terenuri aflate în proprietatea societății:

Nr crt	Adresa	Imobilizare	Suprafata totala (m.p)	Suprafata construita(m.p)
1	Str Caransebes, Nr 1, Sector 1, Bucuresti	* Teren * Cladiri: Cladire Sediu S+P+7 Cladire Laboratoare P+3 Cladire Dispensar-Policlinica Alte cladiri si constructii	8.940	2.645
2	Str Coralilor, Nr 20A, 20B,20C,20D,20E,20F Sos Straulesti, nr 69-71 Sector 1, Bucuresti	* Teren * Cladiri: Cladire administrativa Cladire Calculator CDC Cladire zid cu 47 boxe Alte cladiri si constructii	17.088,30	5.117,58
3	Str Coralilor, Nr 31, Sector 1, Bucuresti	* Teren	13.736,00	-
4	Str Coralilor, Nr 31A, Sector 1, Bucuresti	* Teren	19.496,14	-
5	Str Sticlariei15A, Buciumeni, Jud Ilfov	* Teren * Cladiri: Cladire Grup Social Buciumeni Alte cladiri si constructii	2.593,33	785,42
6	Comuna Leordeni, Sat Budisteni, Jud Arges	* Teren * Cladiri: Alte cladiri si constructii	40.640,51	20.194,41
7	Str Furnica, Nr 52, Sinaia, Jud Prahova	* Teren * Cladiri: Imobil Sinaia	1.288,11	176,00
8	Mogosoia, str. Vinatorilor, nr. 2C, jud Ilfov	* Teren * Teren –drum acces * Cladiri: ● locuinta	1.200,82 123,00	167,70
9	San Feliu de Guixsols Spania	*Teren *Cladiri:	416	
10	Localitatea Zam Jud Hunedoara	Alte constructii	-	-
TOTAL suprafata		* Teren:	126.263,43	37.329,11



2.2. Descrierea si analiza gradului de uzura al imobilizarilor corporale si necorporale

La 31 decembrie 2017 situatia acestora este urmatoarea:

I	imobilizari corporale	171.373.194 lei
II	imobilizari necorporale	29.559 lei

Imobilizari necorporale

Imobilizarile necorporale cuprind, in principal, licente si software-uri pentru productie.

In cursul anului 2017, nu au fost intrari semnificative de imobilizari necorporale, inasa au fost iesiri (casari), in valoare de 1.093.981 lei (2016: 524 lei).

Imobilizari corporale

La 31 decembrie 2017, valoarea neta contabila a imobilizarilor corporale este de 171.373.194 lei (31 decembrie 2016: 198.292.188 lei).

Intrările de imobilizari corporale din cursul anului 2017, provenite din imobilizari corporale in curs si achizitii, se refera, in principal, la echipamente si utilaje specifice activitatii de prospectare seismica , in valoare de 1.077.036,56 lei si se prezinta astfel:

- Locator mufe 10 buc, panou incarcare , sistem detectie, electroda, pentru logging, cu o valoare totala de 426.406,27 lei
- Calculator 2U pentru rack, monitor, plotter 843 pentru logging, cu o valoare totala de 53.561,96 lei
- Echipament comunicatii wireless Coralilor 20A, cu o valoare totala de 11.776,32 lei.
- Elevator bicoana, cu o valoare totala de 11.137,40 lei
- Motostivuitor Heli, cu o valoare totala de 71.833,20 lei
- Auto toyota Hilux Extra cab - 4 buc, cu o valoare totala de 471.541,31 lei
- Alte intrari de imobilizari corporale 30.780 lei.

Reducerile de imobilizari corporale in anul 2017, sunt reprezentate de activele vandute aferentei activului „baza Chitila”, a vanzarii de mijloace de transportm, predarii de active catre societatile de leasing financiar si a casarilor de active vechi, avand o valoare totala neta de 21.096.897 lei (2016: 12.180.528 lei), dupa cum este prezentat mai jos:

- o Vanzari de active:

Descriere	Valoare de intrare	Amortizare cumulata	Valoare neta
Terenuri – Chitila	16.743.300	-	16.743.300
Constructii - Chitila	4.170.000	1.080.508	3.089.492
Mijloace de transport vandute	1.194.028	1.183.895	10.133
Mijloace de transport-predate Unicredit	660.805	511.618	149.187
Total	22.768.133	2.776.021	19.992.112

din care, mijloace de transport:

Descriere	Nr buc	Valoare de intrare	Amortizare cumulata	Valoare neta
Toyota Hilux	7	437.771	437.771	-
Toyota Land Cruiser	3	330.000	330.000	-
Nissan Pickup	3	284.259	274.127	10.132
Dacia Logan Ambition	1	30.268	30.268	-
Autosasiu 12133 pentru statie	1	76.100	76.100	-
Duba pentru statie	1	35.627	35.627	-
Toyota Hilux B51VKT-ctr 30040132 denuntat	1	83.573	45.978	37.595
Toyota Hilux Dinamitiera B53LZX- ctr 30042548 denuntat	1	115.647	96.373	19.274
Audi A 8 - ctr 30049851 denuntat	1	461.584	369.267	92.317
Total		1.449.820	1.290.802	159.317

Vanzarea activului „baza Chitila”

In luna mai 2017, a fost efectuata vanzarea bazei de reparatii Chitila, in proprietate Prospectiuni S.A., situat in localitatea Bucuresti, Strada Chitilei.

Baza a fost folosita de catre Societate pentru reparatiile efectuate la echipamentele si vehiculele din patrimoniu, ca depozit pentru stocuri si materii folosite in activitate, dar si pentru statia ITP destinata atat autovehiculelor proprii, cat si a tertilor.

Pentru acoperirea nevoii urgente de lichiditati, au fost cautate solutiile oportune, identificandu-se printre acestea si posibilitatea valorificarii unor active ce nu mai sunt necesare desfasurarii activitatii de baza sau din care se poate reloca activitatea pe suprafata altor proprietati detinute.

Unul dintre activele identificate in urma respectivei analize, a fost terenul din strada Navigatiei numarul 2A, in suprafata de 20.741,22 m². Valoarea de piata estimata a acestei proprietati, prin raportul de evaluare din ianuarie 2017 întocmit de Cociobanu si Asociatii SRL a fost de 5.450.000 euro, iar valoarea de lichidare - 4.090.000 euro – decizia de valorificare a activului, desemnarea evaluatorului si decizia de vanzare la pretul obtinut pe piata fiind aprobate de catre Comitetul Creditorilor.

Valoarea la care a fost efectuata aceasta tranzactie a fost de 25.398.800 lei (5.600.000 euro):

Tip activ	Valoare neta	Valoare raport evaluare	Valoare vanzare
Teren	16.743.300		22.270.737
Constructii si amenajari	3.089.492	24.700.000	3.128.063
Total	19.832.792	24.700.000	25.398.800

Lichidatilitate obtinute in urma acestei vanzari au fost folosite pentru achitarea in integralitate a obligatiilor fiscale din perioada mai 2016 – aprilie 2017 si pentru acoperirea necesarului de disponibilitati, in vederea cresterii activitatii operationale in perioada imediat urmatoare vanzarii.

- o Casari realizate in cursul anului:

Descriere	Valoare de intrare	Amortizare cumulata	Valoare neta
Echipamente tehnologice	656.017	502.921	153.096
Instalatii de masura, control	1.968.875	1.945.823	23.052
Mobilier, birotica, alte active	5.158	5.158	-
Total	3.724.031	3.547.883	176.148

O parte din activele corporale sunt ipotecate in cadrul contractelor de credit pe care Societatea le are contractate, dupa cum este prezentat in Nota 9 din situatiile financiare.

2.3. Precizarea potentialelor probleme legate de dreptul de proprietate asupra activelor corporale ale societatii comerciale.

In cursul anului 2017 au existat probleme din punct de vedere al dreptului de proprietate asupra imobiliarilor corporale ale Societatii.

3. Piata valorilor mobiliare emise de Societate

3.1. Precizarea pietelor din România si din alte tari pe care se negociaza valorile mobiliare emise de Societate.

În baza deciziei Bursei de Valori București nr. 894 din data de 18.08.2015, a fost aprobată admiterea la tranzacționare a acțiunilor Societății în cadrul sistemului alternativ de tranzacționare administrat de BVB, Secțiunea Instrumente Financiare listate pe ATS, Sectorul Titluri de Capital, Categoria Acțiuni (Piata AeRo), începerea tranzacționării fiind data de 21.08.2015. Registrul acționarilor este administrat de Depozitarul Central S.A. București.

La data de 31 decembrie 2017, capitalul social al Prospectiuni S.A. era de 71.804.872,50 lei, divizat în 718.048.725 acțiuni nominative, dematerializate, cu valoarea nominală de 0,10 lei.

Structura acționariatului Prospectiuni S.A. la sfârșitul anului 2017 se prezintă astfel:

- S.C. Tender S.A. cu o participatie de 55,7065% din capitalul social;
- S.I.F. Muntenia cu o participatie de 11,8262% din capitalul social;
- alte persoane juridice cu o participatie de 21,862% din capitalul social;
- persoane fizice cu o participatie de 10,605% din capitalul social.

Capitalizarea bursieră a Societății la 31 decembrie 2017 a fost de 50.119.801,01 lei, prețul de tranzacționare a fost 0.0698 lei pe acțiune. Începând cu data 9 noiembrie 2017, Societatea a reînceput să fie tranzacționată, fiind suspendată de la data intrării în insolvență (5.04.2016).

Structura acționariatului Societății la 31 decembrie 2016 și la 31 decembrie 2017 este:

Denumire	Sold la 31 decembrie 2016		Sold la 31 decembrie 2017	
	Valoare	%	Valoare	%
Tender S.A.	40.000.004	55,707%	40.000.004	55,707%
SIF 4 Muntenia	8.491.790	11,826%	8.491.790	11,826%
Alți acționari (persoane juridice) (persoane juridice)	15.818.435	21,540%	15.679.719	21,862%
Alți acționari (persoane fizice) (persoane fizice)	7.494.643	10,927%	7.615.359	10,605%
Total	718.048.725		718.048.725	

3.2. Descrierea politicii societății comerciale cu privire la dividende.

Precizarea dividendelor cuvenite/platite/acumulate în ultimii 3 ani și, dacă este cazul, a motivelor pentru eventuala micșorare a dividendelor pe parcursul ultimilor 3 ani.

Profiturile nete obținute de Societate, aferente anilor 2013 și 2014 au fost utilizate, după constituirea rezervelor legale, ca sursă de finanțare pentru programele de investiții. Atât pentru anul 2016 cât și 2017 Societatea a înregistrat pierderi, ajungând la o pierdere reportată de 26.969.522 lei.

3.3. Descrierea oricaror activitati ale societatii comerciale de achizitionare a propriilor actiuni.

In cursul anului 2017 nu au fost derulate astfel de actiuni.

3.4. Descrierea investitiilor financiare ale societatii comerciale:

Actiuni detinute la filiale si alte investitii pe termen lung:

Societate	Sold 31 decembrie 2017	Numar de parti sociale/actiuni	Procent de detinere
Econsa Grup S.A.	12.008.677	1.691.363	98,26%
Prospectiuni Divizia de Paza si Protectie SRL	2.000	100	100,00%
Prospect Geoservices SARLU	2.027	50	100,00%
Codecs S.A.	1.478.587	50.990	51,00%
Esparom S.A.	2.338	935	2,50%
Grup Energetic Tender 5.A.	75	30	0,68%
Prospectiuni SARL Senegal	73.743	990	99,00%
Micro Active Invest SRL	180	18	90,00%
Prospectiuni Real Estate SRL	180	18	90,00%
Prospectiuni Geophysical Limited	5.331		
<i>Ajustari de valoare a activelor financiare:</i>			
Econsa Grup S.A.	(11.484.682)		
CODECS S.A.	(1.478.587)		
Prospectiuni Geophysical Limited	(5.331)		
Prospectiuni Sarl Senegal	(73.743)		
Total investitii detinute la partile legate	530.794		

Investitii detinute ca imobilizari:

Societate	Valoare la 31 decembrie 2017	Numar de parti sociale/actiuni	Procent de detinere
RAFO S.A.	59.780.786	23.912.314	2,72%
ZETA Petroleum Limited	1.238.250	1.108.039	2,12%
<i>Ajustari de valoare a activelor financiare:</i>			
RAFO S.A.	(59.780.786)		
ZETA Petroleum Limited	(1.231.867)		
Total Investitii detinute ca imobilizari	6.383		
Alte imprumuturi	53		
Total investitii financiare	537.177		

Investitii detinute ca imobilizari

Prospectiuni SA este actionar la RAFO SA Onesti, detinand un numar de 23.912.314 actiuni, care la data conversiei creantelor in actiuni aveau o valoare nominala de 2,5 lei/actiune, cu o participare de 2,7235% din capitalul social al lui RAFO.

Societatea a intreprins mai multi pasi pe partea legala, astfel incat sa fie asigurata atat evaluarea investitiei, cat si recuperabilitatea acesteia in perioada 2014 – 2017, insa fara rezultate pozitive.

Astfel, luandu-se in considerare situatia curenta a RAFO S.A, a lipsei de comunicatii cu reprezentantii acesteia, dar si a rezultatului actiunilor intreprinse pana la 31 decembrie 2017, administratorii Societatii au decis aprobarea ajustarii de valoare integrale a investitiei, inregistrandu-se in registrele contabile o ajustare suplimentara in valoare de 44.835.590 lei.

In timpul anului 2017, Prospectiuni S.A. nu a incasat de la niciuna dintre societatile de mai sus dividende.

3.5. În cazul în care societatea comerciala a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta, prezentarea modului în care societatea comerciala își achita obligatiile fata de detinatorii de astfel de valori mobiliare.

In perioada de raportare Societatea nu a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta.

3.6. Guvernanta Corporativa

In data de 03.06.2015, Prospectuni S.A. a semnat Declaratia pentru dezvoltarea culturii financiare si antreprenoriale in cadrul Pietei de Capital din România in care Societatea isi lua angajamentul sa-si insuseasca toate Principiile de Guvernanta Corporativa pentru Piata AeRo si a publicat prima Declaratie de guvernanta corporativa in raportul anual 2015, raport publicat in data de 28.04.2016.

Societatea Prospectiuni S.A. se afla in stadiul de reorganizare din procedura generala de insolventa deschisa în data de 05.04.2016 conform incheierii de sedinta din data de 05.04.2016 pronuntata de Tribunalul Bucuresti, Sectia a VII-a civila în dosarul 12297/3/2016, activitatea societatii desfasurandu-se conform prevederilor Legii nr 85/2014 privind procedurile de prevenire a insolventei si de insolventa.

Conform art. 54 din Legea nr 85/2014 privind procedurile de prevenire a insolventei si de insolventa ca efect al numirii Administratorului Special in persoana dlui Nicolae Petrisor prin Hotararea Adunarii Generale Ordinare a Actionarilor din 12.05.2016, mandatul administratorilor statutari a incetat la data desemnarii acestuia.

Activitatea societatii se desfasoara sub supravegherea Administratorului judiciar EURO INSOL S.P.R.L. , cu sediul în București, strada Costache Negri nr. 1-5, etaj 3, sector 5, RSP 0069, cod de identificare fiscala RO 21119285. numit prin incheierea din data de 05.04.2016 în dosarul nr.12297/3/2016 aflat pe rolul Tribunalului București, Sectia a VII-a civila

4. Conducerea societății comerciale

4.1. Prezentarea listei administratorilor societății comerciale și a următoarelor informații pentru fiecare administrator:

Conducerea Societății a fost asigurată de Administratorul Special sub supravegherea Administratorului Judiciar pe tot parcursul anului 2017.

4.2. Prezentarea listei membrilor conducerii executive a societății comerciale. Pentru fiecare, prezentarea următoarelor informații:

Conducerea executivă a Societății a fost asigurată în anul 2016 de către:

- dl. Milea Marius Adrian, Director General, detine 235.200 acțiuni (0,0328% din capitalul Societății);
- dl. Mitroi Mihail, Director Producție, detine 157.675 acțiuni (0,0220% din capitalul Societății);
- dl. Gubandru Mihai, Director Financiar, detine 31.000 acțiuni (0,0043 din capitalul social);

4.3. Pentru toate persoanele prezentate la 4.1. și 4.2. precizarea eventualelor litigii sau proceduri administrative în care au fost implicate, în ultimii 5 ani, referitoare la activitatea acestora în cadrul emitentului, precum și acelea care privesc capacitatea respectivei persoane de a-și îndeplini atribuțiile în cadrul emitentului.

În ceea ce privește eventuale proceduri administrative nu avem cunoștința că aceștia să fi fost implicați într-o astfel de procedură.

4.4. Lista entităților legate cu care compania a avut tranzacții și/sau solduri

Nume societate (inclusiv forma juridică)	Natura relației	Tip tranzacții
TENDER S.A.	Societatea – mama	Imprumuturi acordate; chirie; utilități
ECONSA GRUP SA	Filială	Imprumuturi acordate; chirie utilaje; chirie spațiu; refacturări
PROSPECTIUNI SARL (Senegal)	Filială	Imprumuturi acordate; servicii prestate
PROSPECT GEOSERVICES S.A.R.L.A.U (Maroc)	Filială	Imprumuturi acordate; servicii prestate
CODECS S.A.	Filială	Imprumuturi acordate, refacturări
PROSPECTIUNI DIVIZIA DE PAZA SI PROTECTIE S.R.L.	Filială	Servicii de pază; chirii
MICRO ACTIVE INVEST S.R.L.	Filială	Imprumuturi acordate
PROSPECTIUNI REAL ESTATE S.R.L	Filială	Imprumuturi acordate
PROSPECTIUNI EXPLORATION MANAGEMENT SERVICES	Filială	Servicii prestate

GRUP ENERGETIC TENDER S.A.	Entitatile controlate in comun la care Societatea este asociat	Refacturari
ESPAROM S.A.	Entitatile controlate in comun la care Societatea este asociat	Chirie, utilitati, servicii prestate
PROSPECTIUNI GEOPHYSICAL Ltd.	Entitatile controlate in comun la care Societatea este asociat	Imprumuturi acordate
BRENT OIL CO S.R.L.	Alta parte legata	Prestari de servicii seismice; Refacturari
TENDER OIL&GAS	Alta parte legata	Prestari de servicii seismice
ICSH S.A. HUNEDOARA	Alta parte legata	Vanzare de imobilizari
LAMINIA RESSOURCES SARL	Alta parte legata	Imprumuturi acordate; servicii prestate
CORPORATE MANAGEMENT SOLUTION S.R.L.	Alta parte legata	Imprumuturi acordate; refacturari
SALOUM RESSOURCES SARL	Alta parte legata	Imprumuturi acordate
INDUSTRIA LINII S.A	Alta parte legata	Contract cesiune
MGMT ADVISOR S.R.L	Alta parte legata	Chirie, utilitati
MGMT BUSINESS AND CONSULTING S.R.L	Alta parte legata	Chirie, utilitati
BAFOUNDU(CYPRUS) HOLDINGS LIMITED	Alta parte legata	Vanzare actiuni detinute
SALLOUM (CYPRUS) HOLDINGS LIMITED	Alta parte legata	Vanzare actiuni detinute
PHOSPHATE (CYPRUS)HOLDINGS LIMITED	Alta parte legata	Vanzare actiuni detinute
LAMINIA (CYPRUS) HOLDINGS LIMITED	Alta parte legata	Vanzare actiuni detinute
BINIA (CYPRUS) HOLDINGS LIMITED	Alta parte legata	Vanzare actiuni detinute
CDTM NICOLE	Alta parte legata	Servicii chirie, Utilitati; Servicii medicina muncii
BAFOUNDU RESSOURCES SARL	Alta parte legata	Imprumuturi acordate
BINIA RESSOURCES SARL	Alta parte legata	Imprumuturi acordate
PHOSPHATES RESSOURCES SARL	Alta parte legata	Imprumuturi acordate
GRUPUL IMOBILIAR TRUSTEE S.A.	Alta parte legata	Vanzare imobilizari corporale; chirii; refacturari
VULCAN S.A.	Alta parte legata	Contract cesiune
SIRD TIMISOARA	Alta parte legata	Chirii
TEN AIRWAYS S.R.L.	Alta parte legata	Chirii, utilitati, servicii transport
FARM PREMIX S.R.L.	Alta parte legata	Imprumuturi acordate
TALC DOLOMITA	Alta parte legata	imprumuturi acordate, chirie utilaje
PALACE SRL	Alta parte legata	Servicii prestate
AGORA IT & C SA	Alta parte legata	Servicii prestate
AGROSEM S.A.	Alta parte legata	chirie, refacturare utilitati
SMART JOB SOLUTION S.A.	Alta parte legata	Servicii de leasing personal
AUGUSTUS REAL ESTATE INVESTMENT	Alta parte legata	Prestari servicii si vanzari de imobilizari

5. Situatia financiar-contabila:

Element	2016	2017
ACTIVE TOTALE din care:	304.487.059	258.281.166
- IMOBILIZARI CORPORALE	198.292.188	171.373.194
- Active circulante din care	60.579.965	86.113.430
- Stocuri	7.164.912	7.076.217
- Creante	49.350.230	65.476.042
- Disponibilitati	4.350.230	13.561.171
- Capitaluri din care:	173.143.731	140.293.697
- Capital social	71.804.872	71.804.872
- Cifra de afaceri	18.734.553	70.708.710
- Venituri totale	30.772.612	121.809.262
- Cheltuieli totale din care:	125.793.050	155.683.242
- Cheltuieli cu mat. prime si materiale	3.153.634	13.126.327
- Cheltuieli cu personalul	26.524.184	27.559.591
- Cheltuieli cu prestatii externe	7.446.252	13.428.157
- Cheltuieli cu ajustarile de valoare	51.122.928	6.449.518
- Numar mediu de salariati	518	570
- Provizioane totale din care:	3.864.661	525.616
- Provizioane pentru litigii	525.616	525.616
- Provizioane pentru participarea personalului la profit	3.339.045	-
- Ajustari de valoare totale din care:	156.055.533	207.816.012
- pentru deprecierea stocurilor	25.371.293	26.892.577
- pentru creante comerciale	11.469.944	14.482.537
- pentru sume de incasa de la entitati afiliate	88.513.860	91.108.983
- pentru alte creante	1.356.274	1.220.258
- pentru actiuni detinute la filiale	13.166.487	13.099.005
- pentru alte titluri imobilizate	16.177.675	61.012.652
- Pierdere bruta	(95.070.438)	(33.873.980)
- Pierdere neta din care:	(95.543.670)	(33.873.980)
- Rezerva legala	-	-

In evolutie, elementele de bilant reflecta o scadere a activelor totale, cu 46.205.893 lei (procentual - 15.2%) fata de anul trecut.

Principalele elemente ce au influentat aceasta scadere sunt reprezentate de ajustarile de valoare pentru activele circulante (stocuri 1,5 milioane lei, creante comerciale 3 milioane lei, creante de la societatile afiliate 2,6 milioane lei).

O evolutie negativa au inregistrat si capitalurile, cu 19% mai mici fata de 2016, generata in principal de

pierderea obtinuta in anul 2017.

Veniturile totale si cifra de afaceri au cunoscut o crestere semnificativa in anul 2017 fata de anul trecut (277%), datorate imbunatatirii conditiilor din piata, in special la nivel national. Stabilizarea pretului petrolului la nivel international din ultima parte a anului 2016 au determinat o reluare a investitiilor in explorarea hidrocarburilor, companiile de servicii din domeniu fiind influentate direct de aceste decizii.

Cheltuieli	Ponderea in cheltuieli	
	2016	2017
Cheltuieli materii prime si materiale	2,5%	8,4%
Cheltuieli cu personalul	21,1%	17,7%
Cheltuieli cu prestatiile externe	5,9%	8,6%

In anul 2017 s-a inregistrat o crestere semnificativa a ponderii costurilor cu materiile prime si materialele in totalul cheltuielilor, cat si in cifra de afaceri. In valoare absoluta, acestea au crescut cu 9,972,693 lei, ca urmare a cresterii volumului de achizitii de date geofizice, dar si a activitatii de logging si, in consecinta, a consumului mai mare de materiale (in special, explozibil si combustibil).

Desi cifra de afaceri a crescut cu 277% (in valoare absoluta 51,974,157 lei), cheltuielile cu personalul au crescut cu doar 4% (1.035.407 lei), datorita masurilor de optimizare si reorganizare ce au continuat pe tot parcursul anului.

Tot continuarea masurilor de optimizare a costurilor implementate au avut impact asupra cheltuielilor cu prestatiile externe, acestea crescand in ponderea totalului cheltuielilor pana la 8.6% (5.9% in 2016), pana la valoarea de 13.428.157 lei, fiind reprezentate de prestatiile direct legate de activitatea productiva. Cele mai importante au fost chiriile, cazare echipelor in teren sau despagubirile agricole.

Creante:

La 31 decembrie 2017 creantele Societatii sunt dupa cum urmeaza:

Creante	31 decembrie 2016	31 decembrie 2017	Termen de lichiditate pentru soldul de la 31 decembrie 2017	
			Sub 1 an	Peste 1 an
1 Creante comerciale - terti	17.931.065	32.393.668	32.393.668	-
2 Creante comerciale - alte parti legate	-	-	-	-
3 Total creante comerciale	17.931.065	32.393.668	32.393.668	-
4 Ajustari de depreciere pentru creante comerciale	11.469.944	14.482.537	14.482.537	-
5=3-4 Creante comerciale, net	6.461.121	17.911.131	17.911.131	-
6 Sume de incasat de la entitatile afiliate	128.456.954	130.990.039	130.990.039	-
7 Sume de incasat de la entitati asociate	-	-	-	-
8 Sume de incasat de la entitati controlate in comun	-	-	-	-

9	Total sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun	128.456.954	130.990.039	130.990.039	-
10	Ajustari de depreciere pentru sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun	88.513.860	91.108.983	91.108.983	-
11=9-10	Sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun, net	39.943.094	39.881.056	39.881.056	-
12	Alte creante	4.016.882	8.904.113	8.904.113	-
13	Ajustari de depreciere pentru alte creante	1.356.274	1.220.258	1.220.258	-
14=12-13	Alte creante, net	2.660.608	7.683.855	7.683.855	-
15	Capital subscris si nevarsat	-	-	-	-
16= 5+11		49.064.823	65.476.042	65.476.042	-
+14+15	Total creante comerciale si alte creante				-

Pentru sumele de incasat, ajustarile de valoare, conditiile si termenele privind creantele de la partile afiliate/ legate, a se vedea Notele 18.2 si 18.5 din situatiile financiare.

Societatea a luat o serie de masuri pentru recuperarea creantelor ale caror scadente a fost depasita si au fost obtinute garantii de la acesti debitori sau de la terte parti, vizand asigurarea recuperabilitatii acestora, astfel:

- a cerut si primit confirmarea soldurilor creantelor la sfarsitul anului financiar, ceea ce reprezinta o recunoastere a datoriilor de catre tertii debitori;
- au fost emise somatii de plata catre debitorii ale caror creante au depasit termenul de scadenta (conform art. 1013 din Codul de Procedura Civila);

Datorii:

La 31 decembrie 2017, datoriile Societatii se prezinta dupa cum urmeaza:

Datorii	Sold la 31 decembrie 2016	Sold la 31 decembrie 2017	Termen de exigibilitate pentru soldul de la 31 decembrie 2017		
			Sub 1 an	1 - 5 ani	Peste 5 ani
1 Imprumuturi din emisiunea de obligatiuni, din care	-	-			-
- Imprumuturi din emisiunea de obligatiuni convertibile	-	-			-
2 Sume datorate institutiilor de credit	15.286.327	15.522.979	2.965.580	12.557.399	-
3 Avansuri incasate in contul comenzilor	333.233	406.408	406.408	-	-
4 Datorii comerciale - alte parti legate	-	-	-	-	-
5 Datorii comerciale - furnizori terti	42.544.317	37.419.576	12.456.360	24.963.216	-
6=4+5 Total datorii comerciale	42.544.317	37.419.576	12.456.360	24.963.216	-
7 Efecte de comert de platit	-	-	-	-	-
8 Sume datorate entitatilor din grup	7.057.296	6.116.160	665.155	5.451.005	-
9 Sume datorate entitatilor asociate	-	-	-	-	-
10 Sume datorate entitatilor controlate in comun	-	-	-	-	-
11 Alte datorii	62.257.494	60.543.924	20.684.902	39.859.022	-
12 Total	127.478.667	120.009.047	37.178.404	82.830.643	-

La data de 25 septembrie 2017, in cadrul Adunarii Creditorilor, a fost aprobata, de catre toate categoriile de creditori, acceptarea in integralitate a planului de reorganizare a activitatii Societatii.

Confirmarea planului de reorganizare a fost data prin sentinta nr. 5767 din 17.10.2017 si publicata in BPI nr. 20060 din data de 26.10.2017.

Astfel, datoriile Societatii inscrise si acceptate in tabelul final de creante impotriva debitoarei Prospectiuni SA la data intrarii in insolventa (5 aprilie 2016) au fost esalonate pe o perioada de trei (3) ani, platile urmand a fi facute trimestrial, incepand cu trimestrul doi (2) din plan (pana in data de 17 aprilie 2018).

Pentru sumele de plata, conditiile si termenele privind datoriile catre partile legate, a se vedea Notele 18.2 si 18.4.

Valoarea totala a distribuirilor pe intreaga perioada de reorganizare este de 92.830.643 lei, astfel:

Valoare distribuirii	Datorii admise prin plan la 17 octombrie 2017	Sold la 31 decembrie 2017	Exigibile pana intr-un an	Exigibile peste un an
1 Distribuirii creditorilor beneficiari ai unei cauze de preferinta	34.408.579	34.408.579	3.939.117	30.469.462
2 Distribuirii creditorilor create izvorate din raporturi de munca	10.808.119	10.808.119	1.164.000	9.644.119
3 Distribuirii create bugetare	18.422.414	18.422.414	2.137.228	16.285.186
4 Distribuirii create reprezentand sume datorate unor terti	6.176	6.176	6.176	-
5 Distribuirii create chirografare	23.734.349	23.734.349	2.753.479	20.980.871
6 Distribuirii create subordonate	5.451.005	5.451.005	-	5.451.005
Total distribuirii conform plan reorganizare	92.830.643	92.830.643	10.000.000	82.830.643

Conform acestei esalonari, exigibilitatea datoriilor Societatii a fost schimbata, cu impact semnificativ in elementele bilantiere la 31 decembrie 2017, fiind trecute datoriile in valoare de 82.830.643 lei din datoriile pe termen scurt in datorii pe termen lung, astfel:

Datorii reclasificate conform planului de reorganizare aprobat	Exigibilitate 1 - 5 ani
1 Sume datorate institutiilor de credit	12.557.399
2 Datorii comerciale - furnizori terti	24.963.216
3 Sume datorate entitatilor din grup	5.451.005
4 Alte datorii	39.859.022
Total	82.830.643

Sume datorate institutiilor de credit

Valoarea neta contabila la 31 decembrie 2017 a terenurilor, constructiilor si a echipamentelor gajate in favoarea institutiilor de credit este:

Active gajate	Valoare neta contabila 31.12.2016	Valoare neta contabila 31.12.2017
Terenuri	59.340.300	42.597.000
Constructii	21.931.510	17.617.965
Echipamente	10.717.977	10.717.977
Total	91.989.787	70.932.942

Conform planului de reorganizare, o parte din activele din patrimoniul Societatii urmeaza a fi valorificate in vederea obtinerii de lichiditati pentru platile conform tabelului de distribuire. Conform calitatii de creditori garantati (si care dispun de o cauza de preferinta, conform planului de reorganizare), institutiile de credit ce au garantii asupra activelor in cauza, vor fi platiti cu prioritate, pana la valoarea minima dintre valoarea datoriei si valoarea acceptata a fi distribuita catre acesta pe intreaga perioada de reorganizare.

Activele prevazute a fi valorificate pe durata reorganizarii Societatii ce au fost puse garantii catre institutiile de credit sunt:

Active gajate aprobate a fi valorificate prin planul de reorganizare	Creditor Garantat	Valoare datorie garantata (plan reorganizare)
1 Propriete Bucuresti, Caransebes 1, CF 212475 (teren + cladiri)	Eximbank	1.021.806
2 Proprietate Bucuresti, Coralilor 31	LibraBank	
3 Mogosoia (teren + casa)	LibraBank	5.337.028
4 Sinaia (teren + casa)	LibraBank	
Total		6.358.114

Din aceste proprietati, in data de 29 martie 2018 a fost facuta vanzarea activului din Sinaia (teren + casa), dupa cum este prezentat si la nota 19 din situatiile financiare, in urma careia a fost distribuita catre LibraBank, in data de 4 aprilie 2018, suma de 2.038.203 lei.

Datorii comerciale - furnizori terti

Principalii furnizori din aceasta categorie sunt:

Partener	Valoare (lei)	Tabel distribuire	Datorii curente	Observatii
MITCHAM	12.501.230	12.501.230	-	Chirie echipamente - facturi primite si neplatite pentru perioada 11.2014-03.2015.
EUROPE KFT				
MAXAM ROMANIA SRL	3.816.127	1.757.674	2.058.452	Furnizor materiale explozive, facturi primite si neplatite perioada 10.2015-03.2016, dar si in perioada curenta (dupa insolventa).
ATLAS COPCO FINANCIAL SOLUTION	3.748.804	3.152.200	596.603	Facturi primite si neplatite din perioada 11.2014-10.2017.
WEIHAI SUNFULL GEOPHYSICAL	1.656.983	1.656.983	-	Furnizor echipamente - s-au achizitionat 6.000 bretele in 06.2013
SERCEL	1.232.172	1.232.172	-	Furnizor echipamente, datorie partiala ramasa dupa preluare AIG Europe in februarie 2015.
GEOTRACE TECHNOLOGIES	1.196.309	1.196.309	-	Facturi primite si neplatite 2014-2015
Total	24.151.625	21.496.568	2.655.055	

Pentru sumele de plata, conditiile si termenele privind datoriile catre partile legate, a se vedea Notele 18.2 si 18.4.

Linia de „Alte datorii” este detaliata in tabelul urmator:

Datorii	Sold la 31 decembrie 2016	Sold la 31 decembrie 2017	Termen de exigibilitate pentru soldul de la 31 decembrie 2017		
			Sub 1 an	1 - 5 ani	Peste 5 ani
Salarii si datorii asimilate	13.899.299	14.179.507	8.847.620	5.331.887	-
Datorii catre societati de leasing si similar	2.034.130	-	-	-	-
Alte datorii fata de bugetul statului	31.799.601	22.763.657	6.026.767	16.736.890	-
Alte datorii	14.524.464	23.600.760	5.810.515	17.790.245	-
Total	62.257.494	60.543.924	20.684.902	39.859.022	-

In cadrul liniei „Salarii si datorii asimilate”, sunt prezentate datoriile catre personalul Societatii, inclusiv cele dinainte de data intrarii in procedura de insolventa (5.04.2016), dupa cum sunt prezentate mai jos:

Datorii salariale si asimilate	Sold la 31 decembrie 2017
Provenite din perioada dinainte de declararea insolventei (5.04.2016)	8.946.937
Provenite din perioada 5.04.2016 si pana la 30 noiembrie 2017	1.649.551
Provenite din luna decembrie 2017	3.583.019
Total	14.179.507

In cadrul liniei „Alte datorii” sunt reprezentate, in principal, de datoriile esalonate conform tabelului de create, iar cei mai importanti creditorii sunt:

Partener	Valoare (lei)	Tabel distribuirii	Datorii curente (dupa data insolventei)	Observatii
AIG EUROPE LIMITED (BRANCH FR)	10.618.644	10.618.644	-	Preluare partiala datorie Sercel in februarie 2015 pentru achizitie echipamente.
EXPORT - IMPORT BANK UNITED STATES	3.013.472	3.013.472	-	Preluare datorie partiala leasing Northstar
EXPORT DEVELOPMENT CANADA	1.656.983	1.656.983	-	Preluare datorie partiala leasing Northstar
Total	15.289.099	15.289.099		

Datoria fata de AIG Europe Limited este reprezentata de preluarea partiala (februarie 2015) a creantei pe care Sercel o avea catre Societatea, pentru achizitia de echipamente din cursul anului 2013, prin contractul de cesiune din februarie 2015.

Datoria fata de Export-Import Bank of United States si Export development Canada, este reprezentata de soldul a doua finantari obtinute anterior in 2013 – 2014 de la Northstar Finance, pentru achizitionarea de echipamente specializate pentru divizia de carotaj/ logging (investigare geofizica în gaura de sonda tubata si perforare), respectiv de la Hunter Wells Science Limited – Canada si de la Probe Technology Services Inc. – SUA, ce a fost preluata de catre cele doua institutii de credit.

Situatia garantiilor ce dau o cauza de preferinta sumelor datorate prin planul de reorganizare aprobat, catre creditorii ale caror solduri se regasesc la linia “Alte datorii” este:

Partener	Tabel distribui	Valoare neta contabila garantii (lei)	Descriere garantii
AIG EUROPE LIMITED (BRANCH FR)	10.618.644	20.871.074	Statie seismica Unite-428, Bretele geofoni (23.050 buc)
EXPORT - IMPORT BANK UNITED STATES	3.013.472	1.054.268	Echipamente carotaj si perforare
EXPORT DEVELOPMENT CANADA	1.656.983	2.561.257	Echipamente carotaj si perforare
Total	15.289.099	24.486.599	

6. CONCLUZII

Perioada de apogeu a crizei petrolului, anul 2016 si inceputul anului 2017, a reprezentat pentru Prospectiuni cel mai dificil an din istoria companiei din toate punctele de vedere, in special cel financiar si uman.

Incepand cu partea a doua a anului 2017, partea de upstream din piata de petrol si gaze intra intr-un trend crescator, trend ce se manifesta si pe parcursul anului 2018.

In anul 2017, Societatea a reusit prin vanzarea bazei Chitila, sa achite in integralitate obligatiile bugetare curente, lucru ce i-a asigurat participarea la licitatiile organizate de marile companii din domeniu. Astfel, au fost castigate proiecte atat de achizitie date geofizice 2D si 3D cat si proiecte pentru divizia de carotaj si perforare, lucru ce a condus la stabilizarea si cresterea activitatii companiei.

Activitatea din baza Chitila a fost relocata in facilitatile din strada Coralilor nr.20, compania intentionand sa-si concentreze activitatea intr-un singur loc, ce va asigura atat un management mai eficient, cat si o reducere a costurilor.

Pe parcursul anului 2017, managementul a continuat masurile de reorganizare a companiei, prin adaptarea capacitatii de operare a acesteia la nivelul actual al pietii din Romania.

Strategia companiei a fost sa retina ca personal permanent numai personalul cheie pentru echipele seismice, iar pentru forta de munca suplimentara a fost folosit personalul angajat temporar. Acest lucru, cu un impact minor in timpul de reactie in mobilizarea echipelor seismice, a condus la economii substantiale in cadrul proiectelor desfasurate, ce variaza ca volume de lucru. Astfel, in prezent compania are in jur de 1.150 de angajati, atat temporari cat si permanenti, numar semnificativ mai mare fata de anul precedent.

Capacitatea tehnica de operare a companiei nu a fost afectata, respectiv echipamentele directe in cadrul echipelor de achizitie si prelucrare date seismice – capacitatea de calcul, numarul de: statii se inregistreaza si canale seismice, softuri specifice, surse de generare a semnalului geofizic (vibratoare), instalatii de foraj geofizic. In ceea ce priveste vehicule de transport, s-a constatat o imbatranire cauzata atat de lunga perioada de nefunctionare cat si de vechimea fizica a acestora. In acest sens s-a inceput reinnoirea parcului auto, in perioada in 2017 si inceputul anului 2018, achizitionandu-se 12 auto Toyota Hilux single cab 4X4, strict necesare activitatii din teren.

Asa cum a fost mentionat in raportul anului precedent, decizia de intrare in insolventa a fost foarte clara de reorganizare a activitatii si de relansare a operatiunilor atat pe plan intern cat mai ales pe plan extern, lucru ce s-a concretizat in luna octombrie 2017, prin aprobarea planului de reorganizare. Pana in prezent, compania si-a indeplinit in integralitate obligatiile asumate in planul de reorganizare, cu perspective foarte bune de finalizare a acestuia cu succes.

Pe parcursul anului 2017, pentru stabilizarea si extinderea pietei in care operam, au fost incheiate o serie de parteneriate cu societati similare din domeniu, ce s-au concretizat in lucrari comune pe anumite proiecte in afara Romaniei (Croatia, Polonia, Austria, Germania). Societatea participa activ la licitatiile organizate in Romania cat si in Europa, o mare parte din acestea fiind deja castigate.

Prin castigarea licitatiilor de perforare sonde, organizate de OMV Petrom, divizia de logging si perforare a devenit profitabila, aducand o contributie importanta in stabilizarea activitatii societatii, in special in perioadele in care activitatea de achizitie date geofizice are un volum mai redus, activitatea diviziei de logging si perforare nefiind influentata de conditiile meteorologice si perioadele de tranzitie dintre proiecte.

Este evident ca Prospectiuni isi dovedeste atat capacitatile tehnice si financiare, cat si perspectivele sigure si cat se poate de reale, de implementare a masurilor asumate in planul de reorganizare si finalizarea cu succes a acestei proceduri.

Administrator Special
Nicolae Petrisor



Avizat,

EURO INSOL SPRL

prin

MUNTEANU LAZAR ADRIAN

