

Raport Administratorilor pentru anul 2024

Pentru exercitiul financiar incheiat la 31 decembrie 2024

Data raportului: 25 martie 2025

Denumirea societatii comerciale: PROSPECTIUNI S.A

Sediul social: str. Coralilor, nr. 20C, Sector 1, Bucuresti

Numarul de telefon/fax: 021.404.28.00/ 021.319.66.56

Codul unic de inregistrare la Oficiul Registrului Comertului: 1552801

Numar de ordine in Registrul Comertului: J40/4072/1991

Piata reglementata pe care se tranzactioneaza valorile mobiliare emise: Bursa de Valori Bucuresti, Segment ATS administrat de BVB, categoria AeRO Premium (PRSN)

Capitalul social subscris si varsat: 71.804.872,50 lei

Principalele caracteristici ale valorilor mobiliare emise de societatea comerciala

1. Analiza activitatii societatii comerciale

1.1. Prezentare generala

Prospectiuni S.A., (in continuare denumita „Prospectiuni” sau „Societatea”) s-a infiintat in anul 1991 in baza HGR 193/22.03.1991 si este persoana juridica cu capital privat din anul 2000, avand o experienta de peste 70 de ani in furnizarea de servicii geologice si geofizice in Romania si in strainatate (fondata in anul 1950 cu denumirea IPGGH - Institutul de prospectari geologice si geofizice de hidrocarburi).

Societatea furnizeaza servicii de *achizitie date geofizice* si servicii de *investigare geofizica si perforare in gauri de sonda* la cele mai inalte standarde. Avem o experienta indelungata in abordarea unor terenuri dificil de explorat. Planuim cu foarte mare atentie operatiunile mixte, care se desfasoara in paduri, orase si infrastructuri ale campurilor petroliere, pentru a minimiza impactul cultural si cel asupra mediului, reusind sa mentinem in acelasi timp atributurile geofizice pentru descifrarea structurilor geologice complexe.

In vederea respectarii legii privind clarificarea statutului juridic al actiunilor care se tranzactioneaza pe piata RASDAQ sau pe piata valorilor mobiliare necotate, Adunarea Generala Extraordinara a Actionarilor din data de 19 februarie 2015, a votat pentru tranzactionarea actiunilor Societatii in cadrul unui sistem alternativ de tranzactionare, respectiv in cadrul AeRO. Societatea a parcurs toti pasii necesari acestui proces si nu a intampinat nicio problema din partea niciunei institutii abilitate in acest sens, astfel incat in prezent activeaza pe aceasta piata.

În prezent, Prospectiuni poate pune la dispoziție echipe dotate cu tehnologii de ultimă generație, care pot asigura achiziția de date geofizice, incluzând:

- Peste 250 de profesioniști cu studii universitare în domeniul geologiei, geofizicii, geochimiei, ingineriei petroliere și în alte domenii de specialitate;
- Sisteme de înregistrare date geofizice: sistem nodal de ultimă generație Quantum (Inova), sistem wireless Sercel Unite și sistem Sercel 428;
- Vibratoare de diverse gabarite;
- Echipamente de investigare geofizică și perforare pentru gauri de sonde tubate, de ultimă generație;
- Acces la alte echipamente, dacă este nevoie, prin contracte încheiate cu partenerii din domeniu.

Societatea își desfășoară activitatea având personal cu înaltă calificare și experiență atât în modelarea, achiziția și procesarea de date geofizice 2D și 3D cât și în activitatea de investigare geofizică și perforare în gauri tubate de sonde.

Această varietate de echipamente, personalul și suportul tehnologic, împreună cu resursele puse la dispoziție de companiile asociate din domeniu, face ca Societatea să fie foarte flexibilă și adaptabilă. Echipa de manageri este capabilă să lucreze îndeaproape cu fiecare client, reușind să ofere soluții personalizate fiecărui proiect, pentru a asigura achiziția unor date precise, folosindu-se de cele mai eficiente metode, atât din punct de vedere tehnic cât și al costurilor.

Prin urmare, Societatea furnizează soluții integrate geologice, geofizice și de mediu companiilor care activează în domeniul resurselor naturale.

În cadrul Prospectiuni punem accent pe puternicele valori profesionale ce au ghidat activitatea și istoria îndelungată a companiei, astfel:

- Excelența profesională;
- Deschidere și transparență;
- Responsabilitate și integritate;
- Perfectionare și inovare;
- Lucrul în echipă și spiritul de echipă;
- Respect pentru oameni și pentru mediu.

Aceste valori se regăsesc în acțiunile noastre prin:

- O cultură vie privind Securitatea și Sanătatea în Muncă (SSM) prin care să atingem obiectivul de zero accidente la locul de muncă, aceste practici fiind adoptate atât la locul de muncă, acasă, cât și în comunitățile în care lucrăm;
- Crearea de valoare prin implementarea unor practici de afaceri sănătoase și a unor tehnici geologice și geofizice optime;
- Îmbunătățirea permanentă a tehnologiilor, capacităților, procedurilor de funcționare și a serviciilor noastre;

1.1.1. Elemente de evaluare generala:

a) Profit brut	4.733.478 lei
Profit net	3.114.340 lei
b) Cifra de afaceri	160.413.951 lei
c) Venituri totale	163.627.171 lei
d) Costuri totale	158.893.693 lei
e) Disponibilitati banesti	11.265.734 lei

1.1.2. Evaluarea nivelului tehnic al societatii comerciale

1.1.2.1. Evaluarea serviciilor de achizitie date geofizice

In anul 2024, desi numarul de proiecte de achizitie date geofizice a fost similar cu cel din anul 2023, proiectele au fost mai mici, cu un volum de lucru de doua ori mai mic fata de volumul de lucru al proiectelor inregistrate in anul 2023.

Principalele lucrari efectuate in anul 2024 au fost proiectele de achizitie date geofizice 3D: Lot 1 - RG03 Transilvania Sud-Vest, Lot 3 RG 05 Moldova Sud, 3D Conduratu RG 06 Muntenia Nord Est pentru SNGN Romgaz SA, proiectul 3D Pöloske pentru MOL Hungarian Oil and Gas Public Limited Company si proiectul de achizitie date geofizice 2D Calopar pentru UAT Calopar.

Aceste proiecte au acoperit o suprafata de achizitie 3D de aproximativ 730,69 km² si o lungime de achizitie 2D de 25,72 km. Proiectul 3D Lot 2-RG 04 Moldova Nord, client SNGN Romgaz SA nu a putut sa se desfasoare conform planificarilor si proiectarii initiale datorita problemelor serioase de acces in teren.

Societatea a reusit sa gestioneze bine problemele privind accesul pe teren pe proiectele mai sus mentionate, situatiile mai dificile aparute pe parcursul desfasurarii lucrarilor fiind rezolvate de reprezentantii nostri in teren, astfel incat volumul realizat al lucrarilor de achizitie s-a inregistrat in planificarea facuta, reusindu-se sa se compenseze aproximativ toate locatiile fara acces. Exceptie a facut proiectul 3D Lot 2-RG 04 Moldova Nord inceput in august 2024 cu activitatea de permit. Din cauza problemelor de acces, clientul a modificat partial perimetrul de achizitie si a prelungit perioada de executie.

Sistemul nodal INOVA Quantum folosit pentru inregistrarea datelor, a permis ca lucrarile de achizitie sa se desfasoare cu o flexibilitate foarte mare, in paralel cu o reducere a riscurilor HSE si, nu in ultimul rand, cu o reducere a costurilor. Sistemul nodal Quantum a fost folosit la toate proiectele de achizitie date in anul 2024 si a fost suplimentat, pentru monitorizarea zgomotului si controlul surselor, de echipament Sercel 428.

In anul 2024, rezultatele obtinute si feed-back-ul primit de la clienti au fost pozitive, Societatea reusind sa faca fata cu succes tuturor provocarilor privind serviciile executate.

1.1.2.2. Evaluarea serviciilor de investigare geofizica si perforare in gaura de sonda

In cursul anului 2024 a continuat dezvoltarea diviziei de carotaj (investigare geofizica in gaura de sonda tubata) si perforare pe piata de servicii din Romania. Aceste lucrari de geofizica de sonda sunt destinate identificarii de noi rezerve de titei si gaze, punerea in productie a sondelor si evaluarii integritatii materialului tubular al sondelor existente. In prezent, exista peste 30.000 de sonde in Romania care pot beneficia de serviciile noastre.

Prospectiuni SA - divizia logging a executat peste 750 de operatii de investigare geofizica in gauri tubate si a pus in productie numeroase sonde de titei si gaze pentru diversi clienti de pe teritoriul Romaniei, dintre care enumeram: OMV Petrom, Romgaz, Expert Petroleum, Stratum Energy, NIS Petrol, Dacian Petroleum, Amronco, Petrosantander, Develtor, Mazarine, Rohrer, etc. De asemenea, au fost prestate servicii si in afara granitelor Romaniei, in Bulgaria (Oil and Gas Exploration and Production – OGEP), Ungaria (TDE Services) si Austria (OMV Austria).

In 2024 au continuat colaborarile cu companii externe pentru introducerea de noi tehnologii pe piata romaneasca (PNN Plus- evaluarea saturatiei in fluide, Silixa - fibra optica, Corelab - casing patch, Stimstixx - stimulare cu acid, GoWell – evaluare integritate echipare sonde, EV Camera – investigatii camera video, etc.).

Pentru punerea in productie a sondelor s-au achizitionat cele mai noi tipuri de incarcaturi explozive, cu cele mai bune performante la nivel mondial, ale caror rezultate au fost testate si confirmate prin cresterea semnificativa a productiei de titei si gaze la sondele perforate in Romania, mai ales la lucrarile executate pentru OMV Petrom si Romgaz.

Tot personalul folosit are o larga experienta in domeniu atat pe plan national, cat si international, lucrarile efectuate avand un inalt grad de calitate, in conditiile respectarii stricte a normelor de securitate si sanatate in munca.

Pe parcursul anului 2024, cererea pentru serviciile de carotaj si perforare s-a mentinut la un nivel ridicat, in principal datorat tendintei de revigorare a pretului petrolului si gazelor pe piata mondiala datorate si razboiului din Ucraina. In decursul acestui an s-au semnat si au intrat in vigoare noi contracte pentru servicii de perforare si investigare geofizica cu OMV Petrom (volumul lucrarilor pentru acest client crescand semnificativ) dar si cu Romgaz, pentru o durata de 4 ani. Desi exista o concurenta puternica din partea companiilor multinationale Weatherford si Schlumberger, care presteaza servicii asemanatoare, Prospektiuni SA a avut rezultate foarte bune, in ceea ce priveste calitatea, promptitudinea in efectuarea lucrarilor cat si pretul competitiv. Acestea au dus la aprecieri pozitive din partea tuturor clientilor nostri, avand un impact pozitiv financiar, trend care va fi continuat si in 2025.

Investitiile facute in 2024, in echipamente (3 unitati noi de carotaj, echipamente noi de investigare a integritatii sondelor) si personal (angajare de personal experimentat, cursuri de formare specifice), ne-au permis marirea capacitatilor de lucru, avand in momentul de fata peste 10 echipamente complete pentru executarea acestor tipuri de operatii.

Pentru anul 2025, divizia de carotaj isi propune consolidarea realizarilor si mentinerea contractelor in vigoare, castigarea tuturor licitatiilor la care va participa, gasirea de noi clienti atat pe plan intern cat si extern, marirea capacitatii de lucru si introducerea pe piata romaneasca a noi tipuri de servicii de geofizica de sonda, care vor putea sa ajute la cresterea productiei dar si la reducerea cheltuielilor operationale pentru clientii diviziei.

Acum, la peste zece ani de la infiintarea diviziei, putem spune ca am acumulat experinta si am devenit cunoscuti pe piata acestor servicii, rezultatele obtinute si feed-back-ul primit de la clienti fiind unul pozitiv, societatea urmand sa dezvolte aceasta activitate si sa mareasca portofoliul de clienti in perioada urmatoare.

1.1.2.3. Evaluarea serviciilor procesare date geofizice (SPIDS)

În anul 2024 activitatea SPIDS a fost reprezentată de contractele de procesare 2D și 3D, respectiv, de instruire cu softul de procesare date seismice al firmei DUG.

Operațiunile de lucru, training și informare de grup s-au desfășurat online, prin tehnologii specifice.

1.1.3. Evaluarea activității de aprovizionare tehnico-materială

Aprovizionarea tehnico-materială a Societății s-a realizat de către serviciul funcțional de specialitate, conform procedurilor specifice sistemului de management integrat de calitate, mediu, sănătate și securitate ocupatională. Datorită specificului obiectului de activitate al Prospectiuni SA, buna desfășurare a procesului de producție este direct influențată de aprovizionarea cu echipamente, piese de schimb, materiale și carburanți, care se procură, atât de pe piața externă, cât și de pe cea internă.

În decursul anului 2024, Societatea a reușit să mențină în bune condiții relațiile cu toți furnizorii săi tradiționali (OMV Petrom, Maxam Romania, Abugsburg International, Metalica Leordeni, Repsond Company, Inova, Hunting, Brico Oil Tools, Geodynamics), cât și să dezvolte noi parteneriate.

Principalele activități desfășurate au fost următoarele:

- Achiziția unor electrode de investigare pentru integritatea sondelor de la firma Gowell-UAE, necesare pentru activitatea de logging.
- Achiziția de componente hardware și încărcătoare necesare în activitatea de perforare sonde – divizia Logging.
- Carosarea unui camion MAN din dotarea seismică, în camion pentru transport marfuri pentru divizia de logging.
- Achiziția a două echipamente de electronică vibrator de la firma Seismic Source-SUA, necesare pentru utilajele tip vibrator utilizate în activitatea de seismică.
- Achiziția unor echipamente de topografie: GNSS Trimble R12i cu unitate de control Trimble TDC6/TSC5 și accesorii, necesare pentru activitatea de topografie a companiei.
- Achiziția de piese de schimb pentru reparația capitală a utilajelor de tip vibrator din dotarea seismică;
- Asigurarea suportului, prin livrarea de piese de schimb, pentru întreținerea și reparația autovehiculelor de teren 4x4, tractoare, utilaje, operațiuni ce se realizează în regie proprie, la Baza de Reparații București;
- Achiziția unei instalații de foraj tehnic de la firma Rolatec Spania, pentru activitatea de Geologie Tehnică și Hidrogeologie
- Achiziția de agregate de pompare, sape, prajini de foraj pentru activitatea de Geologie Tehnică și Hidrogeologie

Pentru reparația capitală a anumitor tractoare nefuncționale din parcul rece, s-a avut în vedere semnarea unor contracte de service cu firme specializate în acest sens. În urma reparațiilor, aceste tractoare sunt reintroduse în producție.

De pe piața externă, au mai fost achiziționate piese de schimb pentru echipament geofizic, respectiv explozibil, dispozitive și piese de schimb pentru divizia de logging. Pentru facilitarea acestor operațiuni, societatea a beneficiat de serviciile companiilor internaționale de transport și vamă.

În pofida dificultăților operationale cu care ne-am confruntat, nu s-au semnalat disfuncționalități în ceea ce privește procesul de aprovizionare tehnico-materială și în relațiile cu furnizorii.

1.1.4. Evaluarea activității de vânzare

Principalul obiectiv în anul 2024 a fost valorificarea oportunităților din piața de servicii geofizice prin participarea la licitațiile din România sau țările învecinate și câștigarea acestora, în vederea obținerii de contracte.

În ceea ce privește activitatea de vânzare, Prospectiuni și-a propus atingerea următoarelor obiective:

- Onorarea a cel puțin 80% din invitațiile de precalificare sau participare la licitații;
- Câștigarea a cel puțin 50% din licitațiile la care compania a participat;
- Obținerea a cel puțin un contract pe achiziție date geofizice pe plan extern.

Aceste procente au fost realizate în ceea ce privește achiziția de date seismice, iar în activitatea de carotaj geofizic și perforare în gauri de sonda acestea au fost depășite.

În cursul anului, au fost încheiate contracte de achiziție (SNGN Romgaz SA – 3D; Mol Grup - 3D) și procesare date seismice (contracte cu OMV Petrom, Sand Hill, etc).

Pentru activitatea de carotaj geofizic și perforare sonde au fost încheiate contracte noi atât cu clienții principali, cât și cu alți clienți ocazionali.

Serviciile prestate de companie în anul 2024, au fost destinate preponderent pieței interne, clienții principali fiind: OMV Petrom SA, Romgaz S.A., NIS Petrol România, Develtor, Dacian Petroleum, Stratum Energy, Amromco sau Mazarine, etc.

Trebuie menționat, faptul că atât pe piața internă, cât și pe piața internațională, lucrările de achiziție și procesare de date seismice și cele de perforare și investigare sonde sunt atribuite numai în urma precalificării și câștigării licitațiilor organizate pentru aceste proiecte. În general licitațiile de pe piața internă au fost organizate prin sistemul electronic de achiziții publice SEAP – SICAP, ARIBA pentru OMV Petrom, iar pe plan extern acestea fiind organizate de companiile mari tot on-line pe site-urile proprii de licitații.

În ceea ce privește activitatea de achiziție date geofizice, principalii competitori ai companiei sunt Geofizyka Torun Polonia, Acoustic Geophysical Services Ungaria, DMT GmbH Germania, Enterprise Ltd (Vikoil Ucraina), BGP China, iar pentru lucrările de investigare și perforare în gaura de sonda principalul competitor este Weatherford Atlas GIP.

Un punct de referință îl reprezintă intrarea, prin intermediul subsidiarei (UA GEO), pe piața de achiziție de date geofizice din Ucraina, care (deși se află într-o situație geopolitică dificilă), prezintă numeroase proiecte interesante. Acest pas strategic marchează începutul dezvoltării unei activități consistente pe o piață promitoare, vecină României.

Urmărim activ proiecte și oportunități internaționale, studiind site-urile de licitații europene și colaborăm cu reprezentanți din Polonia, Kazahstan, Ungaria, Croația, Kuweit, Kurdistan, Grecia, Ucraina, Bulgaria, Libia, Angola, Pakistan și India, care au o experiență locală puternică, pentru a completa abilitățile noastre tehnice.

Suntem permanent preocupati de mentinerea standardelor internationale in derularea operatiunilor sale, cu scopul de a lucra la nivel national si international pentru companii de prestigiu, ca: OMV Petrom, SNGN Romgaz, Hunt Oil Company Romania, NIS, MOL, INA, Mazarine Energy.

1.1.5. Evaluarea aspectelor legate de angajatii/ personalul Societatii

Spre deosebire de anul precedent, in anul 2024 au existat perioade lipsite de activitatea de achizitie de date geofizice, ceea ce a dus la o fluctuatie semnificativa a personalului, in special in randul angajatilor cu contracte de munca pe durata determinata. Aceste conditii au necesitat o politica de reducere a numarului de angajati, uneori chiar si din randul celor cu contracte pe perioada nedeterminata, desi s-a avut permanent in vedere mentinerea unei echipe capabila sa faca fata provocarilor din proiectele ulterioare.

Este de mentionat faptul ca un specific aparte in activitatea de achizitii de date geofizice il constituie variatia mare de personal, influentata in mod direct de perioadele de executie, numarul de contracte, respectiv termenele acestora. Variatia numarului de personal este influentata in principal de personalul sezonier.

Strategia de control al costurilor la nivelul societatii, se concentreaza in special pe eficientizarea cheltuielilor legate de personal si care reprezinta o parte semnificativa din totalul costurilor. In acest sens, s-a urmarit o monitorizare atenta a acestor cheltuieli si implementarea unor masuri eficiente pentru optimizarea lor.

Pe durata intregului an, angajatii societatii care au putut utiliza tehnologia informatiei si comunicatiilor in indeplinirea atributiilor de serviciu, au beneficiat (in continuare) de posibilitatea de a lucra in regim de telemunca. De asemenea, li s-a oferit optiunea de a-si ajusta programul de lucru in functie de nevoile personale, permitandu-le sa isi organizeze mai flexibil activitatea.

Cu toate provocarile anului 2024, la nivelul Societatii au fost continuate demersurile de dezvoltare a capitalului uman existent, managementul resurselor umane reprezentand o prioritate si una din operatiunile strategice ale conducerii.

Obiectivul dezvoltarii potentialului uman consta in obtinerea celui mai bun echilibru intre nevoile personalului, asteptarile legate de munca insasi, potentialul si aspiratiile acestuia.

Prospectiuni considera ca implementarea unui program de dezvoltare a resurselor umane reprezinta o investitie din partea societatii si ale carei rezultate viitoare vor putea fi masurate in termenii cresterii productivitatii muncii, imbunatatirii climatului social, cresterii stabilitatii personalului, cresterii eficientei muncii.

Serviciul Resurse Umane comunica constant cu reprezentantii managementului problemele de personal, pentru a realiza cea mai buna planificare a resurselor umane.

Recrutarea de personal a fost facuta pe tot parcursul anului, in functie de necesarul de personal identificat in cadrul societatii, atat pentru sediul din Bucuresti, punctul de lucru din Localitatea Bucov cat si pentru echipele de achizitie date geofizice.

Societatea a avut o colaborare stransa cu Agentiile Judetene pentru Ocupare Fortei de Munca de pe raza judetelor in care se desfasurau lucrari si totodata, s-a apelat, prin intermediul consiliilor locale si judetene, la forta de munca calificata si necalificata de pe plan local.

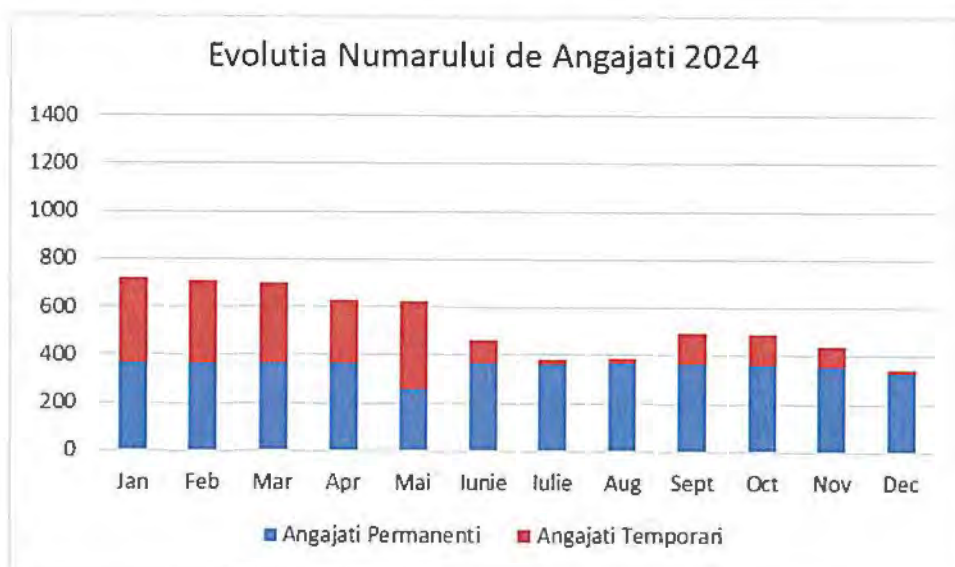
De asemenea, pentru asigurarea necesarului de personal, au fost cooptati si cei care, in anii anteriori, au mai fost angajati ai societatii. Aceasta abordare ne-a asigurat personal deja instruit, deja familiarizat cu procedurile de lucru si calitatea serviciilor oferite clientilor.

Avand in vedere conditiile actuale din piata, putem afirma ca in anul 2024, efectivul de salariatii a fost suficient pentru derularea in conditii optime a activitatii.

Numarul mediu de angajati din cadrul Societatii, in anul 2024, a fost 442 structurat astfel:

- media anuala 2024 pentru personalul angajat pe durata determinata a fost de 137 angajati
- media anuala 2024 pentru personalul angajat pe durata nedeterminata a fost de 305 angajati

Evolutia numarului de salariatii permanenti/temporari in anul 2024 este prezentata in grafic:



In cursul anului 2024, nivelul fluctuatiei de personal temporar a fost destul de crescut, fiind direct influentat de activitatea din teren a echipelor de achizitie date geofizice.

Numarul de angajati si fluctuatia acestora in decursul anului 2024 este detaliat in tabelul de mai jos:

Tip pozitie	Jan	Feb	Mar	Apr	Mai	Iunie	Iulie	Aug	Sept	Oct	Nov	Dec
Angajati Permanenti	364	363	364	364	362	362	361	365	363	359	356	326
Angajati Temporari	353	344	333	262	259	99	21	23	131	127	82	17
TOTAL	717	707	697	664	621	461	382	388	494	486	438	343

Tototada, in decursul anului au existat si o serie de plecari voluntare datorate neadaptarii la specificul activitatii, plecari evidentiatare in tabelul de mai jos:

Tip pozitie	Ian	Feb	Mar	Apr	Mai	Iun	Iul	Aug	Sept	Oct	Nov	Dec	Total plecari voluntare 2024
Muncitori calificati	0	3	2	3	2	1	1	1	4	2	1	0	20
Muncitori necalificati	0	4	1	2	2	0	2	0	0	1	0	0	12
Specialisti	1	3	0	2	1	0	0	1	2	2	2	1	15
Personal TESA	0	0	3	1	1	1	0	1	1	1	3	4	16
TOTAL	1	10	6	8	6	2	3	3	7	6	6	5	63

Procesul de instruire si dezvoltare a personalului in cadrul societatii, acesta este un proces planificat si sistematic care are ca obiectiv eliminarea decalajului dintre nivelul de performanta existent si cel dorit.

Conform planului anual de instruire, aprobat de conducerea executiva, in cursul anului 2024, o parte din salariatii au beneficiat de instruirii interne si externe.

In ceea ce priveste instruirile interne accentul s-a pus in special pe cele referitoare la competentele tehnice, sanatate si securitate in munca si modificari legislative.

Instruirile externe au fost furnizate prin intermediul furnizorilor de servicii de formare profesionala.

Managementul carierei sau dezvoltarea potentialului uman al Societatii vizeaza atingerea celui mai bun echilibru intre nevoile personalului, asteptarile cu privire la munca in sine, potentialul si aspiratiile acestuia.

De asemenea, organizam anual impreuna cu specialistii nostrii cursuri interne de instruire pentru noii angajati. In acest fel promovam perpetuarea cunostintelor acumulate.

In Prospectiuni SA consideram ca punerea la punct a unui program de dezvoltare a resurselor umane reprezinta o investitie din partea societatii si ale carei rezultate viitoare vor putea fi masurate in termenii cresterii productivitatii muncii, imbunatatirii climatului social si cresterii stabilitatii personalului.

Relatiile de munca din cadrul Societatii sunt reglementate prin Contractul Colectiv de Munca, incheiat pentru perioada 2022 – 2024 si care a intrat in vigoare incepand cu luna decembrie a anului 2022. Contractul Colectiv de munca a fost negociat intre reprezentantii patronatului si cei ai salariatilor.

Perspectivalele anului 2024

In anul 2025, Serviciul Resurse Umane, prin competentele pe care le detine, va continua dezvoltarea rolului sau de partener strategic, prin imbunatatirea continua a instrumentelor de lucru si a livrarii serviciilor sale, intr-un context relativ dificil din punct de vedere al pietei fortei de munca, al schimbarilor legislative si predictibilitatii.

Având în vedere plecările voluntare în anul precedent, una dintre priorități constă în menținerea specialiștilor și a muncitorilor calificați, precum și în dezvoltarea competențelor interne prin participarea la cursuri de calificare în meseriile esențiale pentru activitatea noastră. Suntem conștienți că vom continua să întâmpinăm dificultăți, atât în recrutarea personalului calificat, cât și în retenția personalului nou angajat și tocmai de aceea se va încerca:

- recrutarea de personal care să ofere, în funcție de nevoile companiei, combinația adecvată de competențe tehnice și potențial de dezvoltare a cunoștințelor;
- asigurarea unui sistem eficient și bine organizat de pregătire profesională care să poată oferi oportunități de pregătire corespunzătoare nevoilor de pregătire și perfecționare ale fiecărui angajat;
- asigurarea unui sistem operațional de evaluare a performanței profesionale ale angajaților care să identifice și încurajeze buna performanță și totodată să depisteze performanțele necorespunzătoare în vederea adoptării măsurilor corective adecvate;
- gestionarea eficientă a evoluției carierei profesionale, care să susțină compania în procesul de motivare și menținere a personalului.

Suntem conștienți de faptul că în continuare vom întâmpina dificultăți, atât în recrutarea personalului calificat, cât și în păstrarea personalului necalificat angajat de pe plan local pentru diversele proiecte.

1.1.6. Evaluarea aspectelor legate de impactul activității de bază a Societății asupra mediului înconjurător

Societatea și-a asumat, prin Politica HSEQ (revizia din martie 2023), un angajament pentru minimizarea impactului negativ pe care activitățile sale îl au asupra mediului, angajament respectat până acum pe deplin.

Prospectiuni menține proceduri interne pentru identificarea, evaluarea și controlul impactului asupra mediului generat de activitățile specifice, respectiv de serviciile de achiziție date geofizice, serviciile de investigare geofizică și perforare în gauri de sondă (logging), activitățile suport de întreținere a echipamentelor și a parcului auto, precum și de activitățile curente din sediile și punctele de lucru ale companiei. În atenție sunt și activitățile subcontractorilor și furnizorilor de servicii pentru a identifica, evalua și controla impactul generat asupra mediului de activitățile acestora pe amplasamentele companiei sau în proiectele în care sunt implicați. Aceste reguli sunt parte din sistemul de management de mediu implementat și certificat conform cerințelor standardului internațional SR EN ISO 14001:2015.

Conform criteriilor stabilite intern și analizelor pentru identificarea și evaluarea impactului asupra mediului, actualizate periodic, atât activitățile de producție cât și activitățile suport, prin natura lor, nu au un impact semnificativ asupra mediului. Din istoricul activităților dar și din evaluări impactul asupra mediului este unul redus și doar producerea unor incidente de mediu ar avea un impact mai mare asupra mediului. Pentru a evita producerea incidentelor de mediu și pentru a asigura conformarea cu cerințele legale, sunt stabilite programe de management de mediu, menite să pună în practică obiectivele de mediu ale companiei, iar procedurile și instrucțiunile de mediu elaborate sunt aplicate riguros.

Posibilitatea apariției unor incidente de mediu generate de defectiuni sau accidente auto, defectiuni la echipamente sau din manipulări defectuoase ale produselor chimice periculoase, inclusiv carburanți și uleiuri, reprezintă aspecte cu potențial de a genera un impact mediu semnificativ asupra mediului. Din istoricul activităților aceste situații au fost extrem de rare și de mică amploare, chiar și atunci când s-au mai produs.

Modul de respectare a procedurilor si de implementare a programelor de management de mediu este verificat periodic prin inspectii de mediu programate (prin Programul anual de audit intern si evaluarea conformarii) si inspectii neprogramate si stabilirea, unde este cazul, a masurilor corective. Astfel, la fel ca si in anii precedenti, si in anul 2024, s-au derulat inspectii de mediu ale activitatilor cu un impact mai mare asupra mediului (de ex.: intretinere echipamente si parc auto, depozitare, activitatile specifice de achizitie date geofizice si de logging), dar si audituri interne ale SMI HSEQ, in toate zonele unde Societatea desfasoara activitati.

O atentie deosebita s-a acordat si evaluarii conformarii cu cerintele partilor interesate de aspectele de mediu ale companiei, cu precadere clienti, autoritati si comunitatile locale, precum si cu recomandarile ghidurilor internationale IOGP si IAGC. Aceasta abordare este utila in special in relatia cu clientii nostri actuali si dar si cu cei potentiali, deoarece indeplinirea cerintelor HSE, specifice in domeniul nostru de activitate, sporeste increderea lor in capacitatea de a realiza serviciile contractate in conditii de calitate si siguranta si cu grija pentru mediu. In urma acestor controale nu s-au identificat neconformitati. Punctual, acolo unde au fost identificate aspecte care necesita corectii sau imbunatatire, acestea au fost comunicate functiilor responsabile care au stabilit si aplicat masuri, ce au fost ulterior monitorizate prin APR (Action Point Register - Registrul intern de consemnare a masurilor de corectie in vederea monitorizarii lor).

Personalul este instruit cu regulile aplicabile locurilor de munca, anual sau ori de cate ori se considera necesar. In amplasamentele si pentru activitatile unde se considera ca exista un risc ridicat de producere a unui incident de mediu, se programeaza si se face minim o testare/an pentru a verifica capacitatea de prevenire si de interventie la producerea de poluari accidentale sau alte incidente de mediu.

In anul 2024 nu au existat litigii sau reclamatii de la autoritati sau alte parti interesate privind nerespectarea legislatiei in domeniul protectiei mediului, in activitatea companiei.

Activitatile desfasurate in cadrul Societatii s-au realizat cu respectarea prevederilor mentionate in actele de reglementare in vigoare privind protectia mediului.

Autoritatile competente pentru protectia mediului, respectiv APM Bucuresti, APM Prahova si APM Buzau, au fost informate despre modificarile intervenite fata de situatia existenta la data emiterii actelor de reglementare, astfel ca au fost obtinute vizele anuale ale celor trei Autorizatii de mediu detinute de companie pentru activitatile din punctele de lucru din Bucuresti - str. Coralilor 20A, Loc Bucov-jud. Prahova (Logging) si loc. Vernesti - jud Buzau.

In cursul anului 2024 a fost solicitata la Agentiile pentru protectia Mediului teritoriale aplicarea vizelor anuale a Autorizatiilor de mediu in vigoare. Avand in vedere documentele depuse de PROSPECTIUNI S.A., au fost emise urmatoarele decizii:

- Autorizatia de Mediu Nr. 208/ 27.05.2019 pentru desfasurarea activitatilor suport (secundare), cu impact semnificativ, cod CAEN 2562- operatiuni de mecanica generala, cod CAEN 3312- repararea masinilor, cod CAEN 4520- intretinerea si repararea autovehiculelor, la sediul secundar din Bucuresti, strada Coralilor, nr. 20 A, cu viza anuala conform Deciziei Nr. 643 din 01.04.2024 privind aplicarea vizei anuale pentru perioada 27.05.2024-27.05.2025.
- Autorizatia de Mediu Nr. PH-170/ 26.05.2014, revizuita la data de 01.07.2020 si apoi in 10.03.2021, emisa pentru servicii auxiliare operatiunilor de exploatare petrol si gaze si operatiunile de transport rutier in cont propriu de marfuri periculoase, clasele 1, 3 si 7 - la nivel national, la sediul secundar din localitatea Bucov, judetul Prahova, a fost din nou revizuita in 15.03.2024, pentru actualizarea cu schimbarile din

dotarea parcului autor pentru transport marfuri periculoase, acte de reglementare emise de CNCAN si alte autoritati, valabila pana in 26.05.2025.

- Autorizatia de Mediu Nr. 137/ 30.06.2014, revizuita la data de 13.06.2019, (Decizie Nr. 242/ 28.06.2019), pentru operatiuni suport (secundare) de depozitare marfuri periculoase (depozit de consum materiale explozive) la sediul secundar din localitatea Vernesti, judetul Buzau., vizata anual prin Decizia Nr. 334 din 12.04.2023, privind aplicarea vizei anuale pentru perioada 12.04.2024 –30.06.2025.

Conditii si obligatiile referitoare la calitatea si cantitatea apelor uzate evacuate in reseaua de canalizare publica detinuta de catre APA NOVA Bucuresti, pentru sediile din Bucuresti, sector 1, strada Coralilor nr. 20 A-C au fost impuse in anul 2024 prin Acordul de preluare nr. 820 din 13.12.2022. Conform acestui acord si in 2024 s-au intreprins actiuni pentru respectarea solicitarii prestatorului de servicii APA NOVA Bucuresti privind monitorizarea lunara a calitatii apelor uzate evacuate in reseaua de canalizare publica. Conform buletinelor de analiza emise, nu s-au inregistrat depasiri la valorile maxime admise ale indicatorilor de calitate pentru apele uzate deversate in reseaua de canalizare a Municipiului Bucuresti. In decembrie 2024 a fost innoit si Acordul de preluare ape uzate, emis de APA NOVA Bucuresti, cu nr. 985 din 16.12.2024, care acum este valabil pana in 16.12.2026, in care sunt stabiliti parametrii necesari de monitorizat si conditiile calitative ale apelor evacuate in retea (urbane, pluviale si menejer-pluviale), conform HGR 188/2002, cu modificarile si completarile ulterioare.

Gestionarea aspectelor de mediu in cadrul Prospectiuni S.A.

Datele solicitate de catre Agentiile de protectia mediului, atat prin actele de reglementare din punct de vedere al protectiei mediului si de gospodarie a apelor, cat si de catre alte autoritati, au fost raportate la termenele stabilite.

Aceste date se refera la aspectele de mediu monitorizate conform cerintelor din actele de reglementare mentionate:

- declaratiile lunare privind obligatiile la Fondul pentru Mediu pentru emisiile de poluanti in atmosfera provenite de la sursele stationare (centralele termice din dotare) si raportarea datelor privind deseurile de ambalaje ale produselor importate pentru consumul propriu, incredintate operatorului licentiat contractat;
- calitatea apelor uzate evacuate in reseaua de canalizare publica detinuta de catre APA NOVA Bucuresti, pentru racordurile de control/prelevare R1, R2, R3, din strada Coralilor nr. 20A-C;
- evidenta lunara a gestiunii deseurilor generate pe toate amplasamentele companiei, anul 2024;
- sesiunea de raportare pentru anul 2023 privind Statistica deseurilor – PRODDDES - Generatori, in aplicatia electronica SIM (Sistemul Integrat de Mediu), care a fost finalizata in martie 2024, urmand ca pana in 15 martie 2025 sa se realizeze raportarea gestiunii deseurilor pentru 2024.

Principalele aspecte de mediu controlate de organizatie sunt: gestiunea deseurilor, emisiile de noxe in atmosfera provenite de la mijloacele de transport, generarea de ape uzate si poluari accidentale cu hidrocarburi.

Pentru protejarea mediului, sunt stabilite programe de management de mediu la nivelul fiecarei structuri organizatorice din societate. Gradul de indeplinire a acestora este monitorizat cu ocazia inspectiilor de mediu pentru evaluarea conformarii. Pe ansamblu, in 2024, gradul de indeplinire a masurilor din programele de management de mediu este de 99 %.

In activitatile cu impact mai mare asupra mediului, cum sunt cele de la echipele de achizitie date geofizice si activitatile de mentenanta mijloace auto si echipamente autopurtate din societate, s-au facut si in 2024 eforturi pentru cresterea gradului de recuperare a resturilor de materiale generate, si pre-sortarea la sursa, precum si pentru predarea cat mai multor categorii de deseuri pe plan local, catre operatori autorizati.

Lucratorii de la toate nivelurile sunt informati despre importanta folosirii cat mai eficiente a resurselor naturale si strangerea selectiva a deeurilor generate din activitatile pe care le desfasoara.

Sumele incasate de societate pentru valorificarea deeurilor reciclabile/ valorificabile au reprezentat 54.024 lei, din care 1.077 lei sunt contributiile la Fondul pentru Mediu (2% stopaj la sursa). Sumele platite de societate catre alti operatori pentru colectarea, transportul si tarata unor categorii de deseuri (in principal periculoase) au fost de 5.379 lei. In total au fost predate catre operatori autorizati pentru operatiuni de reciclare si alte metode de valorificare 46,320 t deseuri de metale feroase/ neferoase, (45,840 t metale feroase, 0,480 t metale neferoase-aluminiu), 5,675 t anvelope uzate, 11,530 t deseuri de ambalaje din carton, 13,660 t deseuri de ambalaje din lemn, 0,450 t deseuri din hartie-maculatura, 1,270 t deseuri de echipamente electrice si electronice, 0,252 t filtre aer, 0,520 t furtunuri, 2,505 t uleiuri uzate minerale, sintetice si usor biodegradabile de motor, de transmisie si de ungere, 1,590 t uleiuri hidraulice neclorinate si sintetice si 1,506 t alte tipuri de deseuri.

Pentru monitorizarea calitatii apelor uzate s-a platit catre laboratorul S.C. BIOSOL SRL suma de 9.408 lei pentru analiza parametrilor indicati in Acordul de preluare ape uzate din Coralilor 20A-C. Taxa pentru emiterea noului Acord de preluare ape uzate emis in decembrie 2024, valabil pana in decembrie 2026, a fost 892 lei.

In anul 2024, nu s-au inregistrat controale de la autoritati pentru aspecte de mediu, SSM sau SU. Punctual, pentru vizarea autorizatiilor de depozitare materii explozive la Vernesti si pentru Autorizatia RAR pentru atelierul auto, autoritatile au facut inspectii uzuale pentru a constata indeplinirea conditiilor de functionare. In nici unul dintre aceste controale nu s-au identificat neconformitati si nu s-au aplicat sanctiuni.

Nu s-au inregistrat reclamatii de la alte parti interesate (autoritati si comunitati locale, autoritati centrale, vecini, etc).

1.1.7. Evaluarea activitatii de cercetare si dezvoltare

Sprijinul studentilor in deprinderea de cunostinte practice

A fost continuat parteneriatul pe termen lung cu Universitatea din Bucuresti, in special, cu studenti si membri ai Facultatii de Geologie si Geofizica.

1.1.8. Evaluarea sistemului de management integrat HSEQ

Sistemul de management integrat HSEQ implementat in cadrul Prospectiuni SA, in conformitate cu standardele aplicabile ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 si ISO 45001:2018, este certificat de catre Organismul de certificare RINA SIMTEX OC. In luna aprilie 2024 acesta a derulat auditul de supraveghere 2 din cel de al 6-lea ciclu de audit de certificare ca sistem de management integrat HSEQ. In urma auditului nu au fost identificate neconformitati si nu au fost formulate observatii sau propuneri de imbunatatire. Astfel, a fost aplicata viza pentru inca un an pe certificatele emise in aprilie 2022 si valabile pana la 19.04.2025. In perioada martie-aprilie 2025 urmeaza un audit pentru o noua recertificare a SMI HSEQ.

In luna aprilie 2024 a avut loc auditul initial in vederea certificarii sistemului de management HSE al Prospectiuni SA cu standardul international SCC*:2011, de catre organismul de auditare TÜV AUSTRIA Romania S.R.L. In urma auditului nu au fost identificate neconformitati, au fost formulate doar doua propuneri de imbunatatire. Astfel, a fost emis certificatul valabil pana la 08.05.2027, emis de organismul de certificare TÜV

Austria GMBH, cu conditia vizei anuale ce se acorda in urma auditurilor de monitorizare ce urmeaza sa se deruleze in aprilie 2025 si aprilie 2026.

Societatea are in vedere sa mentina un grad inalt de conformare al SMI HSEQ cu cerintele standardelor de referinta, cu cerintele partilor interesate si cu cerintele legale, un sistem capabil sa raspunda exigentelor clientilor, drept pentru care actioneaza consecvent pentru actualizarea regulilor interne din SMI HSEQ pentru integrarea schimbarilor generate de noutatile tehnologice implementate, modificari in responsabilitati si organizarea departamentelor, schimbari legislative, precum si in recomandarile in domeniul HSE ale Organizatiei Internationale a Producatorilor de Petrol si Gaze (IOGP) pentru adoptarea celor mai bune practici in domeniul HSE.

In anul 2024 a fost stabilit si s-a derulat un program de audit intern al SMI, pentru o evaluare proprie a modului in care sunt implementate si mentinute cerintele standardelor de referinta, cerintele legale si alte cerinte la care a aderat compania (cerinte ale partilor interesate, recomandari ale ghidurilor internationale din industria de petrol si gaze). Programul de audit intern si evaluarea conformarii a fost realizat 100%, fiind auditate toate zonele propuse. Au fost emise 16 rapoarte de audit, in care au fost consemnate 52 de observatii si 45 de propuneri de imbunatatire. Managerii zonelor auditate sunt responsabili pentru aplicarea masurilor de remediere a deficientelor constatate in timpul auditurilor si pentru valorificarea recomandarilor pentru imbunatatire, in vederea cresterii gradului de conformare cu cerintele si a reducerii nivelului riscurilor asociate activitatilor coordonate.

Periodic, sistemul de management integrat HSEQ este evaluat si pe baza feedback-ului primit din partea clientilor. Astfel, in anul 2024 au fost transmise catre acestia 5 chestionare de testare a opiniei lor cu privire la serviciile de achizitie si procesare date seismice, returnate 5. Aprecierea din chestionarele primite sunt in general bune si foarte bune. La acestea, se adauga modalitatile specifice de colectare a feedback-ului de la client practicate de Departamentul Logging si feedback-ul foarte bun transmis in cele 795 de fise de lucru.

Cu ocazia analizei de management a SMI din martie 2024, conducerea Societatii a analizat Politica HSEQ revizuita in 2023 si a considerat ca aceasta este in continuare adecvata si in conformitate cu strategia pe afaceri pe termen mediu si lung a companiei. O noua analiza este programata in luna martie 2025.

In 2024, **procesele de productie** s-au desfasurat conform cu modalitatile planificate si conform cu cerintele contractuale. Cu ocazia receptiilor interne, nu au fost identificate neconformitati la produs. Dupa finalizarea lucrarilor contractate si predarea produselor la client, nu s-au inregistrat neconformitati referitoare la serviciile furnizate sau reclamatii din partea clientului.

Performanta **proceselor de management de mediu** s-a mentinut la un nivel ridicat si in 2024. Aprecierea se bazeaza pe gradul mare de conformare a activitatilor companiei cu cerintele legale in domeniul protectiei mediului, asa cum a rezultat din evaluarile interne, lipsa reclamatiiilor sau plangerilor din partea autoritatilor de mediu, clientilor si comunitatilor locale, privind aspecte de mediu si indeplinirea 100% a cerintelor de monitorizare si raportare mentionate in autorizatiile de mediu si alte acte de reglementare in domeniul mediului aplicabile activitatilor companie.

In continuare, **siguranta ocupationala** s-a inregistrat si in anul 2024, atat intre preocuparile managementului de la cel mai inalt nivel, cat si in cele de zi cu zi ale tuturor angajatilor societatii. Astfel, in cursul anului 2024, au fost aplicate masuri tehnice, organizatorice si igienico-sanitare conform Planurilor de prevenire si protectie elaborate conform cerintelor legale. Masurile stabilite decurg din rezultatele evaluarii riscurilor pentru locurile de

munca/ posturile de lucru din cadrul Prospectiuni S.A. Pentru controlul riscurilor asociate proiectelor de achiziție date seismice, a fost întocmit Planul HSE pentru fiecare proiect derulat și s-a elaborat câte un registru al riscurilor specifice, în care au fost stabilite măsuri pentru controlul acestora. Departamentul Logging menține un Plan HSE anual. Pentru punerea în aplicare a măsurilor din Planurile de prevenire și protecție și a acțiunilor privind pregătirea pentru Situații de urgență, au fost estimate resursele financiare necesare și a fost aprobată Fundamentarea constituirii fondului financiar necesar pentru anul 2024.

În anul 2024, au fost alocate resurse pentru securitate și sănătate în muncă și mediu astfel: personal competent și instruit pentru desfășurarea activităților, resurse tehnologice (echipamente de muncă sigure – conform HG nr. 1146 / 2006, mijloace auto dotate cu echipamente de protecție – roll bar, centuri de siguranță pentru toți ocupanții, centuri de siguranță la tractoarele pentru instalațiile de foraj FSU, sisteme de monitorizare a vitezei și comportamentului șoferilor - VDO etc.), resurse financiare (ex: pentru mentenanța echipamentelor de muncă, sisteme de protecție, echipament individual de protecție, materiale igienico-sanitare, semnalizare de securitate, supravegherea sănătății, instruire în domeniul SSM, instruire pentru acordarea primului ajutor, instruirea șoferilor pentru conducere preventivă și off road, abonament monitorizare vehicule, materiale pentru acordarea primului ajutor medical de urgență – truse medicale, medicamente, echipamente de semnalizare, alarmare și intervenție în caz de situații de urgență, materiale igienico-sanitare, instruire, fonduri pentru premii HSE etc.).

În anul 2024, ne mandrim cu faptul că în cadrul Prospectiuni S.A. nu a avut loc niciun incident major.

Sistemul de management integrat HSEQ este analizat periodic de către managementul de varf, pe baza datelor colectate din companie în cursul anului și din rapoartele de departamente elaborate în acest scop. În acest moment, datele pentru anul 2024 evidențiază că sistemul de management integrat HSEQ se menține în continuare implementat conform cu cerințele aplicabile și se apreciază o bună eficacitate a acestuia. Dovada este și faptul că auditul extern de supraveghere derulat în aprilie 2024 de organismul de certificare RINA Simtex nu a identificat neconformități și nu a formulat observații.

Pentru anul 2025, avem în vedere menținerea eficacității Sistemului de management integrat, pentru a asigura, în continuare, capabilitatea companiei de a furniza servicii de calitate, la standardele cerute de clienți, în condiții de siguranță ocupatională ridicată și de protecție a mediului.

În acest context, o atenție deosebită trebuie acordată următoarelor aspecte:

- menținerea conformării cu cerințele legale aplicabile, cu cerințele standardelor de referință pentru SMI și cu recomandările HSE din industria Oil&Gas;
- menținerea eficacității Sistemului de Management Integrat în conformitate cu cerințele standardelor ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 și ISO 45001:2018;
- aplicarea, în continuare, a bunelor practici pentru îmbunătățirea și menținerea nivelului culturii HSEQ în întreaga companie și menținerea unui climat de disciplină a muncii și securitate ridicată a lucrătorilor, pentru diminuarea, la un nivel cât mai scăzut posibil, a nivelului de risc pentru evenimente nedorite;
- aplicarea acțiunilor stabilite în planurile și programele de management HSEQ pentru anul 2025 și completarea acestora cu planuri de măsuri stabilite ori de câte ori situația o impune;
- sporirea responsabilizării șefilor locurilor de muncă privind atribuțiile specifice de securitate a muncii la locurile de muncă pe care le conduc, precum și întărirea supervizării tuturor activităților.

1.1.9. Evaluarea activitatii societatii comerciale privind managementul riscului

Pentru anul in curs, estimarile cu privire la pretul petrolului prezinta un grad semnificativ de incertitudine. Reorientarea geopolitica si economica a Statelor Unite, prin impunerea diverselor taxe la import, perturba planurile marilor producatori si consumatori de energie, determinand volatilitate pe pietele internationale.

Investitorii si analistii din industrie se confrunta cu dificultati in anticiparea unei directii clare, intrucat politicile comerciale imprevedibile si tensiunile diplomatice influenteaza fluxurile de aprovizionare si strategiile de productie.

In plus, cererea globala de petrol ramane sensibila la evolutiile economice din marile economii, precum China si Uniunea Europeana. O posibila incetinire a cresterii economice sau masuri mai stricte privind tranzitia catre surse alternative de energie ar putea contribui la mentinerea unui pret fluctuant.

Pe de alta parte, instabilitatea geopolitica din regiunile producatoare de petrol, cum ar fi Orientul Mijlociu si Rusia, adauga o presiune suplimentara asupra pietei. Evenimentele neasteptate, precum conflictele militare sau sanctiunile economice impuse unor state producatoare, pot determina fluctuatii bruste ale preturilor.

In ceea ce priveste resursele de gaz natural, tarile din Uniunea Europeana au inceput demersurile pentru explorarea si exploatarea resurselor locale, in incercarea inlocuirii sau diminuarii ponderii Rusiei (dar si a altor tari furnizoare temporare) in necesarul de consum. Aceasta strategie vine pe fondul necesitatilor de securizare a aprovizionarii si al dorintei de a reduce dependenta de sursele externe, in special in contextul recentelor tensiuni geopolitice. Guvernele europene au accelerat proiectele de infrastructura menite sa faciliteze transportul si stocarea gazelor naturale, in paralel cu investitiile in tehnologii alternative.

Un aspect important al acestei schimbari il reprezinta cresterea capacitatii de import prin terminale de gaz natural lichefiat (GNL), care permit diversificarea surselor de aprovizionare. Tarile din vestul Europei, precum Germania, Franta si Olanda, si-au extins semnificativ infrastructura de import, consolidand parteneriate cu furnizori din Statele Unite, Qatar si Africa de Nord. Totodata, dezvoltarea interconectarilor intre retelele nationale de transport al gazelor ofera statelor mai mici din estul continentului un acces mai usor la resurse diversificate, reducand astfel riscurile unor posibile intreruperi ale fluxului energetic.

Pe de alta parte, tarile europene care detin rezerve semnificative de gaz natural, precum Romania si Polonia, incearca sa-si accelereze proiectele de explorare si exploatare interna. In Romania, resursele din Marea Neagra reprezinta o oportunitate strategica, capabila sa asigure o parte considerabila din necesarul de consum intern si chiar sa permita exporturi catre alte state din regiune.

Astfel, autoritatile romane planifica intrarea rapida in explorare a zacamantului „Neptun Deep” din Marea Neagra. Desi vectorii politici sustin ca acest zacamant depaseste consumul Romaniei, Directorul general al Transgaz sublinia, in toamna anului 2023, ca acopera nevoile de consum doar cu 70% din necesar.

Constientizarea si de catre reprezentantii guvernamentali a faptului ca zacamintele onshore prezinta avantaje semnificative, reprezentate de costuri mai reduse de exploatare, accesibilitate sporita si riscuri operationale mai mici in comparatie cu zacamintele offshore. Aceste avantaje pot facilita atragerea investitorilor si accelerarea proiectelor de extractie, contribuind astfel la cresterea productiei interne de resurse energetice. De asemenea, exploatarea resurselor onshore permite dezvoltarea infrastructurii locale si crearea unor oportunitati

economice pentru comunitatile din zonele respective. Avand in vedere aceste avantaje, o strategie nationala axata pe valorificarea resurselor onshore poate contribui la consolidarea securitatii energetice a tarii.

Toate cele de mai sus, ar putea genera Societatii un numar semnificativ de proiecte pentru o activitate multianuala. Totusi, in asteptarea acestor oportunitati pe plan intern, ne-am concentrat si pe pietele limitrofe, in care putem sa ne mobilizam echipamentul si personalul rapid, cum ar fi: Ucraina, Ungaria, Bulgaria si alte tari din regiune. Desi la nivel european si regional piata este foarte competitiva, resursele, echipamentele si vasta experienta pe care o avem ne dau motive de incredere ca ne vom dezvolta in urmatoarea perioada si pe aceasta directie.

De asemenea, pe langa industria petroliera si de gaze, suntem constienti ca achizitia de date geofizice 3D are aplicatii extinse si in alte domenii, cum ar fi ingineria civila, geotermia si evaluarea riscurilor naturale.

Avem in vedere faptul ca proiectele de infrastructura majora, cum ar fi tunelurile, barajele sau centralele nucleare, necesita o intelegere aprofundata a conditiilor geologice subterane pentru a preveni problemele de stabilitate si pentru a asigura siguranta constructiilor. De asemenea, explorarile geotermale si studiile legate de dinamica placilor tectonice beneficiaza semnificativ de datele precise oferite de tehnologia 3D, facilitand identificarea zonelor cu potential energetic ridicat sau cu riscuri naturale crescute.

Ne concentram atentia si pe identificarea unor potentiali clienti din aceste proiecte, prezentandu-le beneficiile rezultate din serviciile pe care le putem presta pentru acestia.

1.1.10. Elemente de perspectiva privind activitatea societatii comerciale

Pentru anul 2025, estimam ca cererea de lucrari de achizitie de date geofizice se va mentine, pe plan intern, la nivelul anului 2024.

La inceputul anului, dupa un intens dialog cu autoritatile locale si reprezentantii proprietarilor, respectiv a arendasilor din zona, a fost demarata activitatea de inregistrare in proiectul 3D Moldova Nord (proiect inceput si in prima parte a anului 2024, dar stopat datorita lipsei de intelegere din partea acestora).

O data cu intrarea pe piata din Ucraina si finalizarea primului proiect de achizitie de date geofizice 3D acolo, demonstram capabilitatile Societatii de a realiza proiecte importante in tarile vecine, compensand astfel perioadele in care exista pauze între proiectele din tara.

Prin intermediul subsidiarei locale, Prospectiuni a demarat un proiect de achizitie de date geofizice 3D, pentru 316 kmp, incepand cu luna februarie 2025. Lucrarile desfasurate pana la data emiterii raportului ne indreptatesc sa aspiram catre proiecte de o anvergura si mai mare, in care sa putem implica atat specialisti romani, cat si personal calificat local.

De asemenea, estimam desfasurarea a cel putin doua alte proiecte de achizitie de date geofizice 3D semnificative in tara si unul pe pietele externe (in tarile UE).

În ceea ce privește serviciile de investigare geofizică și perforare în gaura de sondă, având în vedere contractele în vigoare dar și licitațiile la care participăm, numărul de sonde care necesită serviciile noastre și calitatea activităților desfășurate, demonstrată în cei peste zece ani de când am înființat echipa de specialiști dedicați, estimăm o creștere a cifrei de afaceri pe această linie de business.

Aceste servicii vor rămâne de actualitate pe întreaga durată de viață a sondelor de titei și gaze. Volumul de astfel de lucrări este în creștere față de ultimii ani, având în vedere următoarele aspecte:

- O sondă pentru a putea produce titei sau gaze, are nevoie în permanență de aceste tipuri de operații
- Aceste operații se desfășoară pe întreaga durată a anului, nefiind influențate de factori externi climatici
- Costurile lucrărilor de work-over sunt mult mai reduse față de costurile unei sonde noi
- Odată cu îmbătrânirea sondelor, operațiile la sondă cresc semnificativ (fără să ajungă la costurile unei sonde noi), astfel aceste lucrări fiind preferate de companiile petroliere
- În România există foarte multe sonde vechi, care necesită lucrări de reabilitare, favorizând creșterea numărului de operații
- Recunoașterea calității excepționale a lucrărilor efectuate de Prospectiuni de către toți clienții (OMV Petrom, Romgaz, Mazarine, Stratum, Expert Petroleum etc)

De asemenea, avem în vedere diversificarea activității, prin dezvoltarea departamentului de studii geologice și geotehnice (solide), care se poate adresa potențialilor clienți din domenii ce țin de lucrările de infrastructură, explorare geologică pentru resurse minerale, respectiv geotermale.

2. Activele corporale ale societatii comerciale

2.1. Amplasarea si caracteristicile principalelor cladiri si terenuri aflate in proprietatea societatii:

Nr crt	Adresa	Imobilizare	Suprafata totala (m.p)	Suprafata construita (m.p)
1	Str Coralilor, Nr 20A, 20B,20C,20D,20E,20F Sos Straulesti, nr 69-71 Sector 1, Bucuresti	* Teren * Cladiri: Cladire administrativa Cladire Calculator CDC Cladire zid cu 47 boxe Alte cladiri si constructii	17.088,30	5.117,58
2	Str Coralilor, Nr 31, Sector 1, Bucuresti	* Teren	13.736,00	-
3	Str Coralilor, Nr 31A, Sector 1, Bucuresti	* Teren	8.996,14	-
4	Str Sticlariei1SA, Buciumeni, Jud Ilfov	* Teren * Cladiri: Cladire Grup Social Buciumeni Alte cladiri si constructii	2.593,33	785,42
5	Comuna Leordeni, Sat Budisteni, Jud Arges	* Teren * Cladiri: Alte cladiri si constructii * Cladiri: • locuinta	40.640,51	2.872,14
TOTAL suprafata		* Teren:	83.054,28	8.775,14

2.2. Descrierea si analiza gradului de uzura al imobilizarilor corporale si necorporale

La 31 decembrie 2024 situatia acestora este urmatoarea:

I	imobilizari corporale	105.509.812 lei
II	imobilizari necorporale	678.431 lei

Imobilizari necorporale

La 31 decembrie 2024, valoarea neta contabila a imobilizarilor necorporale este de 678.431 lei (31 decembrie 2023: 380.233 lei) si cuprind, in principal, licente si software-uri pentru productie.

In cursul anului 2024, intrarile de imobilizari necorporale s-au rezumat la achizitia a unei licente Soft IX Studio SW-Transcriber (449.808 lei), a doua softuri de prelucrare date Trimble (25.538 lei) pentru activitatea de seismica, respectiv a unui soft pentru Raportarea in sistemul e-Factura (49.762 lei), in valoare totala de 525.108 lei.

Imobilizari corporale

La 31 decembrie 2024, valoarea neta contabila a imobilizarilor corporale este de 105.509.812 lei (31 decembrie 2023: 97.014.545 lei).

Intrarile de imobilizari corporale din cursul anului 2024, provenite din imobilizari corporale in curs si achizitii, se refera, in principal, la echipamente si utilaje specifice activitatii de achizitie date geofizice si logging, in valoare de 20.126.632 lei, semnificative fiind urmatoarele:

- Echip logging - electrode, centruri role, in valoare totala de 8.618.596 lei
- Tablete Navlink, Sistem test vibratori, Simulator vib, Electronica vibrator, in valoare totala de 2.174.789 lei
- Autosasiu Man + Echipamente investigare geofizica – 2buc, in valoare totala de 3.607.654 lei
- Instalatie foraj Rolatec+4 motopompe, suport metalic mat, Hidro G, in valoare totala de 1.239.072 lei
- Echipament de prevenire si etansare pe cablu 10000psi, in valoare totala de 619.218 lei
- Receptor GNSS RTK Trimble R12-6buc, in valoare totala de 823.687 lei
- Calculator Transcriber Quantum, in valoare totala de 618.280 lei

Reducerile de imobilizari corporale din anul 2024, in valoare neta de 2.195.694 lei (2023: 1.720.595 lei), sunt reprezentate, in principal, de vanzari de active, casari si diminuari, astfel:

- Vanzarile de active de 759.401 lei, cu o valoare neta de 179.768 lei;
- Casari de active de 1.436.287 lei, cu o valoare neta de 14.960 lei.

2.3. Precizarea potentialelor probleme legate de dreptul de proprietate asupra activelor corporale ale societatii comerciale.

Nu este cazul, pentru data de referinta 31 decembrie 2024.

3. Piata valorilor mobiliare emise de Societate

3.1. Precizarea pietelor din Romania si din alte tari pe care se negociaza valorile mobiliare emise de Societate.

In baza deciziei Bursei de Valori Bucuresti nr. 894 din data de 18.08.2015, a fost aprobata admiterea la tranzactionare a actiunilor Societatii in cadrul sistemului alternativ de tranzactionare administrat de BVB, Sectiunea Instrumente Financiare listate pe ATS, Sectorul Titluri de Capital, Categoria Actiuni (Piata AeRo), inceperea tranzactionarii fiind data de 21.08.2015. Registrul actionarilor este administrat de Depozitarul Central S.A. Bucuresti.

La data de 31 decembrie 2024, capitalul social al Prospectiuni S.A. era de 71.804.872,50 lei, divizat in 718.048.725 actiuni nominative, dematerializate, cu valoarea nominala de 0,10 lei.

Structura actionariatului Societatii la 31 decembrie 2023 si la 31 decembrie 2024 este:

Denumire	Sold la 31 decembrie 2023		Sold la 31 decembrie 2024	
	Valoare	%	Valoare	%
Tender S.A.	40.000.004	55,707%	40.000.004	55,707%
SIF 4 Muntenia	8.491.790	11,826%	8.491.790	11,826%
Alti actionari (persoane juridice)	6.191.513	8,623%	6.137.155	8,547%
Alti actionari (persoane fizice)	17.121.566	23,845%	17.175.924	23,92%
Total	71.804.873		71.804.873	

Capitalizarea bursiera a Societatii, la 31 decembrie 2024, a fost de 83.293.652 lei, pretul de inchidere al zilei de tranzactionare fiind 0,116 lei pe actiune.

3.2. Descrierea politicii societatii comerciale cu privire la dividende.

Precizarea dividendelor cuvenite/platite/acumulate in ultimii 3 ani si, daca este cazul, a motivelor pentru eventuala micșorare a dividendelor pe parcursul ultimilor 3 ani.

Nu este cazul.

3.3. Descrierea oricaror activitati ale societatii comerciale de achizitionare a propriilor actiuni.

In cursul anului 2024 nu au fost derulate astfel de actiuni.

3.4. Descrierea investitiilor financiare ale societatii comerciale:

Actiuni detinute la filiale, afiliati si alte investitii pe termen lung:

Societate	Sold 31 decembrie 2024	Numar de parti sociale/actiuni	Procent de detinere
Econsa Grup S.A.	12.008.677	1.691.363	98,26%
Prospectiuni Divizia de Paza si Protectie SRL	2.000	100	100,00%
Prospect Geoservices SARLAU	2.258	50	100,00%
Codecs S.A.	1.878.587	450.990	90,20%
Prospectiuni SARL Senegal	75.071	990	99,00%
Prospectiuni Oil & Gas srl	100	100	100,00%
UA GEO Ilc	14.922	100	100,00%
Prospectiuni Geophysical	5.970	1.200	100,00%

Ajustari de valoare a activelor financiare:

Econsa Grup S.A.	(12.008.677)
CODECS S.A.	(1.878.587)
Prospectiuni Geophysical	(5.970)
Prospect Geoservices SARLAU	(2.258)
Prospectiuni Sarl Senegal	(75.071)
Total investitii detinute la partile legate	17.022

Investitii detinute ca imobilizari si imprumuturi pe termen lung:

Societate	Valoare la 31 decembrie 2024	Numar de parti sociale/actiuni	Procent de detinere
RAFO S.A.	59.780.786	23.912.314	2,72%
ZETA Petroleum Limited	1.238.250	1.108.039	2,12%
Esparom S.A.	2.338	935	2,50%
<i>Ajustari de valoare a activelor financiare:</i>			
RAFO S.A.	(59.780.786)		
ZETA Petroleum Limited	(1.238.250)		
Esparom S.A.	(2.338)		
Total imobilizari detinute pe termen lung	-		

In timpul anului 2024, Prospectiuni S.A. nu a incasat de la niciuna dintre societatile de mai sus dividende.

3.5. In cazul in care societatea comerciala a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta, prezentarea modului in care societatea comerciala isi achita obligatiile fata de detinatorii de astfel de valori mobiliare.

In perioada de raportare Societatea nu a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta.

3.6. Guvernanta Corporativa

Pe intreaga perioada a exercitiului financiar 2024, conducerea Societatii a fost asigurata de catre Consiliul de Administratie. Societatea este in curs de implementare a Principiilor de Guvernanta Corporativa, aplicabile entitatilor listate pe piata AeRO. O declaratie separata anexata prezentului raport adreseaza aceste aspecte.

4. Raportarea privind durabilitatea (ESG)

In cursul anului 2024, conducerea Societatii a analizat obligativitatea raportarii privind durabilitatea, conform reglementarilor aplicabile introduse prin OMFP 85/2024, ce transpune partial in legislatia nationala Directiva UE 2022/2464 privind sustenabilitatea corporativa.

In conformitate cu prevederile legislative, pentru anul 2024, obligatia de raportare se aplica entitatilor de interes public care indeplinesc criteriile de marime si care, totodata, au un numar mediu de peste 500 angajati.

In urma verificarii situatiei companiei noastre, constatam ca nu indeplinim criteriul referitor la numarul mediu de angajati, neatingand pragul in cauza (numarul mediu de angajati ai Societatii in anul 2024 fiind de 442, asa cum este prezentat si la nota 15 din situatiile financiare emise in conformitate cu OMFP 1802/2014).

Astfel, pentru anul 2024, Prospectiuni SA nu intra sub incidenta obligatiilor de raportare privind informatiile de sustenabilitate impuse prin legislatia in vigoare. Vom continua sa monitorizam evolutia reglementarilor si sa ne aliniam la eventuale modificari care ne-ar putea afecta obligatiile de conformare.

5. Conducerea societatii comerciale

5.1. Prezentarea listei administratorilor societatii comerciale si a urmatoarelor informatii pentru fiecare administrator:

Conducerea Societatii a fost asigurata de Consiliul de Administratie, cu mandat pe 4 ani (incepand cu 21.04.2022), compus din urmatoarele persoane:

- dl. Nicolae Petrisor – Presedinte;
- dna. Tender Nicoleta Daniela – membru;
- dl. Tender Teodor Ovidiu – membru;
- dl. Mocanu Victor – membru;
- dl. Gusta Ioan Horia – membru.

5.2. Prezentarea listei membrilor conducerii executive a societatii comerciale:

Conducerea executiva a Societatii a fost asigurata in anul 2024 de catre:

- dl. Nicolae Petrisor, Director General, detine 140.000 actiuni (0,01925% din capitalul social);
- dl. Mihai Gubandru, Director Financiar, detine 31.000 actiuni (0,0043% din capitalul social);
- dl. Jean Gorie, Director Operational, detine 42.000 actiuni (0,0058% din capitalul social).

5.3. Pentru toate persoanele prezentate la 5.1. si 5.2. precizarea eventualelor litigii sau proceduri administrative in care au fost implicate, in ultimii 5 ani, referitoare la activitatea acestora in cadrul emitentului, precum si acelea care privesc capacitatea respectivei persoane de a-si indeplini atributiile in cadrul emitentului.

In ceea ce priveste eventuale proceduri administrative, nu avem cunostinta ca acestia sa fi fost implicati intr-o astfel de procedura.

5.4. Lista entitatilor legate cu care compania a avut tranzactii si/sau solduri

Nume societate (inclusiv forma juridica)	Natura relatiei	Tip tranzactii
TENDER S.A.	Societatea – mama	Imprumuturi acordate; chirie; utilitati
ECONSA GRUP SA	Filiala	Imprumuturi acordate; chirie utilaje; chirie spatiu; refacturari
PROSPECTIUNI SARL (Senegal)	Filiala	Imprumuturi acordate; servicii prestate
CODECS S.A.	Filiala	Imprumuturi acordate, refacturari
PROSPECTIUNI DIVIZIA DE PAZA SI PROTECTIE S.R.L.	Filiala	Servicii de paza, chirii, Achizitie masini
PROSPECTIUNI OIL & GAS S.R.L.	Filiala	Imprumuturi acordate, refacturari
UA GEO LLC	Filiala	Imprumuturi acordate, chirii echipamente, servicii prestate
ESPAROM S.A.	Alta parte legata	Chirie, utilitati, servicii prestate
ICSH S.A. HUNEDOARA CORPORATE MANAGEMENT SOLUTION S.R.L.	Alta parte legata	Vanzare de imobilizari, Refacturari
INDUSTRIA LINII S.A.	Alta parte legata	Imprumuturi acordate; refacturari
ILSA LAND	Alta parte legata	Contract cesiune, Garantie adusa
GRUPUL IMOBILIAR TRUSTEE S.A.	Alta parte legata	Imprumuturi acordate
VULCAN S.A.	Alta parte legata	Vanzare imobilizari corporale; chirii; refacturari
SIRD TIMISOARA	Alta parte legata	Chirii, Contract cesiune
TEN AIRWAYS S.R.L.	Alta parte legata	Chirii
FARM PREMIX S.R.L.	Alta parte legata	Chirii, utilitati, servicii transport
TALC DOLOMITA S.A.	Alta parte legata	Imprumuturi acordate
AGROSEM S.A.	Alta parte legata	imprumuturi acordate, chirie utilaje
VULCAN UPE S.R.L.	Alta parte legata	chirie, refacturare utilitati
OVVA PHARMACEUTICAL S.R.L.	Alta parte legata	Achizitie teren, cesiuni creante
TENDER REAL ESTATE S.R.L. (fosta OAB CONSULTING S.R.L.)	Alta parte legata	Chirii
VIRTUAL VISION INOVATION SRL	Alta parte legata	Chirii

6. Situatia financiar-contabila:

Element	2023	2024	%
ACTIVE TOTALE (nete), din care:	184.594.656	182.519.143	-1,1%
- IMOBILIZARI CORPORALE	97.014.546	105.509.812	8,8%
- Active circulante din care	85.438.659	75.097.692	-12,1%
- Stocuri	17.585.140	20.611.829	17,2%
- Creante	32.875.075	38.220.129	16,3%
- Disponibilitati	24.978.444	11.265.734	-54,9%
DATORII TOTALE	31.844.106	26.867.443	-15,6%
Capitaluri din care:	152.479.660	155.594.000	2,0%
- Capital social	71.804.873	71.804.873	-
- Cifra de afaceri	246.776.739	160.413.951	-35%
- Venituri totale	251.808.454	163.627.171	-35%
- Cheltuieli totale din care:	216.578.557	158.893.693	-26,6%
- Cheltuieli cu mat. prime si materiale	52.159.858	40.984.711	-21,4%
- Cheltuieli cu amortizarea si deprecierea	16.051.264	15.749.739	-1,9%
- Cheltuieli cu personalul	83.301.699	71.558.055	-14,1%
- Cheltuieli cu prestatii externe	30.485.233	23.696.422	-22,3%
- Cheltuieli cu ajustarile de valoare	-521.934	-8.655.912	1560,3%
- Numar mediu de salariatii	773	442	-42,8%
Provizioane totale din care:	270.890	57.699	-78,7%
- Provizioane pentru litigii	270.890	57.699	-78,7%
- Provizion pentru impozite	-	-	-
- Provizioane pentru echipamente	-	-	-
Ajustari de valoare totale din care:	174.018.575	138.234.998	-20,6%
- pentru deprecierea stocurilor	5.387.884	5.011.280	-7%
- pentru creante comerciale	109.177	109.177	-
- pentru sume de incasa de la entitati afiliate	80.920.682	44.977.408	-44,4%
- pentru alte creante	13.132.884	13.145.197	0,1%
- pentru actiuni detinute la filiale	13.446.575	13.970.563	3,9%
- pentru alte titluri imobilizate	61.021.373	61.021.373	-
Profit brut/(Pierdere) bruta	35.229.897	4.733.478	-86,6%
- Profit net/(Pierdere) neta din care:	30.743.711	3.114.340	-89,9%
- Repartizarea profitului	1.760.830	-	-100%

Elementele bilanțiere, la nivel agregat, reflecta o ușoară scădere de 1,1%, comparativ cu scădere anului precedent, valoarea activelor totale fiind de aprox. 182,5 mil lei, comparativ cu 184,6 mil lei în 2023.

Cifra de afaceri a scăzut în 2024 cu 35%, comparativ cu aceeași perioadă a anului precedent (până la 160,4 mil lei), ca urmare a scăderii activității de achiziție de date geofizice din an, prin comparație cu anul 2023, care a fost de excepție.

Astfel, în cursul anului 2024, contractele desfășurate au întâmpinat dificultăți semnificative privind accesul în teren (proiect 3D Moldova Nord – Romgaz – blocat înaintea începerii activității valorificabile), întâzieri importante în obținerea avizelor necesare (proiect 3D Conduratu – Romgaz – întârziat cu aproximativ 3 luni de procedurile birocratice), cauzate, în special, de incertitudinea prilejuită de un an marcat de mai multe runde de alegeri.

Implicit, veniturile totale, au scăzut și ele cu 35% (până la valoare de 163,6 mil lei, comparativ cu 251,8 mil lei în 2023), fiind influențate direct de cifra de afaceri.

Deși valoarea cheltuielilor totale a crescut, ca urmare a creșterii volumului de activitate, societatea a avut în vedere păstrarea unui echilibru în ponderea categoriilor de cheltuieli și a căutat să eficientizeze permanent procesele desfășurate, după cum se poate observa în tabelul de mai jos:

Cheltuieli	Ponderea în total cheltuieli	
	2023	2024
Cheltuieli materii prime și materiale	24,1%	25,8%
Cheltuieli cu amortizarea și deprecierea	7,4%	9,9%
Cheltuieli cu personalul	38,5%	45%
Cheltuieli cu prestațiile externe	14,1%	14,9%

Principalii indicatori financiari relevanti:

Denumire	2023	2024
EBITDA	52.961.685	18.441.022
I. Indicatori de lichiditate		
<i>Indicatorul lichiditatii curente</i>		
Active curente (A)	85.438.659	75.097.692
Datorii curente (B)	29.539.113	25.517.886
A/B in numar de ori	2,89	2,94
<i>Indicatorul lichiditatii imediate</i>		
Active curente (A)	85.438.659	75.097.692
Stocuri (B)	17.585.140	20.611.829
Datorii curente (C)	29.539.113	25.517.886
(A-B)/C in numar de ori	2,30	2,14
II. Indicatori de risc		
<i>Indicatorul gradului de indatarare</i>		
Capital imprumutat (A)	2.304.993	1.349.557
Capitaluri proprii (B)	152.479.660	155.594.000
A/B*100	1,51%	0,87%
III. Indicatori de gestiune		
<i>Viteza de rotatie a stocurilor</i>		
Stoc mediu (A)	17.036.563	19.098.485
Costul vanzarilor (B)	208.816.628	153.366.660
(A/B)*365 in numar de zile	29,78	45,45
<i>Viteza de rotatie a debitelor (clienti)</i>		
Clienti (A)	32.034.089	37.318.677
Cifra de afaceri (B)	246.776.739	160.413.951
(A/B)*365 in numar de zile	47,38	84,91
<i>Viteza de rotatie a creditelor (furnizori)</i>		
Furnizori (A)	9.918.750	10.097.348
Achizitii (B)	246.776.739	160.413.951
(A/B)*365 in numar de zile	14,67	22,98

Viteza de rotatie a activelor imobilizate corporale

Cifra de afaceri (A)	246.776.739	160.413.951
Active imobilizate (B)	97.014.546	105.509.812
(A/B) in numar de ori	2,54	1,52

Viteza de rotatie a activelor totale

Cifra de afaceri (A)	246.776.739	160.413.951
Active totale (B)	184.594.656	182.519.143
(A/B) in numar de ori	1,34	0,88

III. Indicatori de profitabilitate

Rentabilitatea capitalului angajat

Profit/(pierdere) brut(a) (A)	35.229.897	4.733.478
Capital angajat (B)	154.784.653	156.943.557
(A/B)*100	22,76%	3,02%

Morja bruta din vanzari

Profit/(pierdere) brut(a) din vanzari (A)	35.229.897	4.733.478
Cifra de afaceri (B)	246.776.739	160.413.951
(A/B)*100	14,28%	2,95%

Rezultat pe actiune

Profit/ (pierdere) net(a) (A)	30.743.711	3.114.340
Numar de actiuni (B)	718.048.725	718.048.725
(A/B) lei pe actiune	0,043	0,004

Marja EBITDA

EBITDA	52.961.685	18.441.022
Cifra de afaceri (B)	246.776.739	160.413.951
(A/B)*100	21,46%	11,5%

Dupa cum se poate observa in tabelul de mai sus, indicatorii de performanta, lichiditate, respectiv de risc si gestiune, au avut o scadere, cauzata, in principal, de activitatea de achizitie de date geofizice mai redusa, comparativ cu anul 2023 (un an de exceptie, privit din perspectiva numarului si anvergurii proiectelor desfasurate, dar si a lipsei problemelor semnificative privind accesul in teren).

Astfel, cifra de afaceri a Societatii a scazut cu 35% (de la 246,77 mil lei in 2023, la 160,4 mil lei in 2024), in timp ce profitul net anual a ajuns la 3,1 mil lei (30,7 mil in 2023). De asemenea, EBITDA a scazut fata de anul precedent de la 53 mil lei in 2023, la 18,4 mil lei in 2024 (11,5 % din Cifra de afaceri, fata de 21,5% in 2023).

Analizate separat, categoriile de indicatori sunt rezultanta urmatorilor factori:

- indicatorii de lichiditate:

- indicatorul de lichiditate curenta a crescut marginal de la 2,89 la 2,94 generat de o scadere mai accentuata a datoriilor curente (-13,6%), comparata cu scaderea activelor curente (-12,1%), subliniind managementul strict al creantelor si al datoriilor, avand in vedere activitatea mai redusa din cursul anului curent.

- indicatorul de lichiditate imediata a scazut de la 2,3 la 2,14, atat datorita variatiei activelor si datoriilor curente prezentate mai sus, cat si a unei cresteri de 17,2% a stocurilor (desi aceasta crestere a fost doar una momentana, la 31 decembrie 2024, Societatea primind un lot de tronsoane si incarcaturi (de valoare mare) necesare activitatii de logging, care au fost consumate imediat dupa sfarsitul anului;

- Indicatorii de risc – la 31 decembrie 2024, Societatea are datorii pe termen lung (cu scadenta mai mare de un an), in valoare de 1.349.557 lei (2.304.993, la 31 decembrie 2023), ca urmare a desfasurarii contractelor de leasing, in vederea achizitionarii de active corporale (a se vedea si nota 3.2 din situatiile financiare). Astfel, scaderea soldului este urmarea platilor din cursul anului, fara a mai fi luate alte leasing-uri.

- Indicatorii de gestiune reflecta un declin, fiind influentati atat de volumul de activitate din anul 2024, cat si de masurile luate in vederea dimensionarii resurselor detinute, respectiv de valoarea activelor din patrimoniul acesteia, astfel:

Viteza de rotatie a stocurilor – a scazut, valoarea indicatorului ajungand de la 29,78 la 45,45 zile. Aceasta este rezultata din nivelul stocului mediu (ce a crescut cu 12%), coroborat cu variatia activitatii (diminuata cu 35%), ce a determinat diminuarea costului vanzarilor cu 35 %, comparativ cu anul precedent (160,4 mil lei fata de 208,8 mil in 2023);

Viteza de rotatie a debitelor – a scazut, valoarea indicatorului ajungand de la 47 la 85 zile. Acest lucru a fost datorat atat de cresterea relativa a creantelor in sold la 31 decembrie 2024 cu 16%, pana la valoarea de 37 mil lei, dar si scaderii semnificative a cifrei de afaceri la nivelul intregului an cu aprox. 35%;

Viteza de rotatie a creditelor (furnizori) – a scazut, ajungand la o valoare de 23 zile la 31 decembrie 2024 (de la 15 zile la aceeaasi data a anului precedent), ca urmare unui sold constant al furnizorilor, pe fondul diminuarii volumului de activitate din an.

Viteza de rotatie a imobilizarilor corporale – a scazut (de la 2,54 la 1,52 ori). Chiar si asa, Societatea generand o cifra de afaceri peste valoarea imobilizarilor corporale din patrimoniu.

Viteza de rotatie a imobilizarilor totale – a scazut cu 34% (de la 1,34 la 0,88 ori), Societatea generand o cifra de afaceri sub valoarea imobilizarilor din patrimoniu.

- Indicatorii de profitabilitate:

Marja bruta din vanzari: a inregistrat o valoare de 2,95% (14,28% in 2023) ca urmare a diminuarii cifrei de afaceri;

Rezultatul pe actiune: 0,004 lei/act (0,043 in 2023)

Creantele comerciale de la data bilantului au fost, in cea mai mare parte, incasate in perioada de pana la data prezentului raport, ceea ce ne confirma gradul ridicat in care este transformata valoarea activitatii operationale (si implicit al cifrei de afaceri) in lichiditati.

Sintetizand, putem observa cum Societatea noastra, desi a avut un an provocator, are resursele necesare, atat umane cat si materiale, sa desfasoare activitatea operationala intr-o maniera eficienta, cu scopul dezvoltarii pe termen lung.

Creante:

La 31 decembrie 2024 creantele Societatii sunt dupa cum urmeaza:

Creante	31 decembrie 2023	31 decembrie 2024	Termen de lichiditate pentru soldul de la 31 decembrie 2024	
			Sub 1 an	Peste 1 an
1 Creante comerciale - terti	23.122.035	12.042.037	12.042.037	-
2 Creante comerciale - alte parti legate	-	-	-	-
3 Total creante comerciale	23.122.035	12.042.037	12.042.037	-
4 Ajustari de depreciere pentru creante comerciale	109.177	109.177	109.177	-
5=3-4 Creante comerciale, net	23.012.858	11.932.860	11.932.860	-
6 Sume de incasat de la entitatile afiliate	89.941.913	70.363.225	70.363.225	-
7 Sume de incasat de la entitati asociate	-	-	-	-
8 Sume de incasat de la entitati controlate in comun	-	-	-	-
9 Total sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun	89.941.913	70.363.225	70.363.225	-
10 Ajustari de depreciere pentru sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun	80.920.682	44.977.408	44.977.408	-
11=9-10 Sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun, net	9.021.231	25.385.817	25.385.817	-
12 Alte creante	13.973.870	14.046.649	14.046.649	-
13 Ajustari de depreciere pentru alte creante	13.132.884	13.145.197	13.145.197	-
14=12-13 Alte creante, net	840.986	901.452	901.452	-
15 Capital subscris si neversat	-	-	-	-
16= 5+11 +14+15 Total creante comerciale si alte creante	32.875.075	38.220.129	38.220.129	-

Datorii:

La 31 decembrie 2024, datoriile Societatii se prezinta dupa cum urmeaza:

Datorii	Sold la 31 decembrie 2023	Sold la 31 decembrie 2024	Termen de exigibilitate pentru soldul de la 31 decembrie 2024		
			Sub 1 an	1 - 5 ani	Peste 5 ani
1 Imprumuturi din emisiunea de obligatiuni, din care	-	-	-	-	-
Imprumuturi din emisiunea de obligatiuni convertibile	-	-	-	-	-
2 Sume datorate institutiilor de credit	-	-	-	-	-
3 Avansuri incasate in contul comenzilor	815.902	-	-	-	-
4 Datorii comerciale - alte parti legate	-	-	-	-	-
5 Datorii comerciale - furnizori terti	9.918.750	10.097.348	10.097.348	-	-
6=4+5 Total datorii comerciale	9.918.750	10.097.348	10.097.348	-	-
7 Efecte de comert de platit	-	-	-	-	-
8 Sume datorate entitatilor din grup	734.370	784.415	784.415	-	-
9 Sume datorate entitatilor asociate	-	-	-	-	-
10 Sume datorate entitatilor controlate in comun	-	-	-	-	-
11 Alte datorii	20.375.084	15.985.681	14.636.124	1.349.557	-
12 Total	31.844.106	26.867.444	25.517.887	1.349.557	-

In cursul anului 2024, Societatea a avut in vedere mentinerea datoriilor la un nivel cat mai redus, urmarind achitarea datoriilor din activitatea operationala si achizitiile de echipamente efectuate in cursul anului.

I. Datorii comerciale - furnizori terti

Principalii furnizori din aceasta categorie sunt:

Partener	Valoare sold la 31 decembrie 2024 (lei)	Observatii
GEODYNAMICS ltd	4.360.136	Tronsoane si material explozibil pentru perforare sonde
MAXAM ROMANIA SRL	1.751.971	Material explozibil
OWEN OIL TOOLS	632.390	Materiale si piese logging
SPECIAL CARGO SERVICES	521.247	Servicii logistice
Total	7.265.744	

II. Alte datorii

Datorii	Sold la 31 decembrie 2023	Sold la 31 decembrie 2024	Termen de exigibilitate pentru soldul de la 31 decembrie 2024		
			Sub 1 an	1 - 5 ani	Peste 5 ani
Salarii si datorii asimilate	10.840.887	6.366.986	6.366.986	-	-
Datorii catre societati de leasing si similar	3.251.894	2.304.762	955.205	1.349.557	-
Alte datorii fata de bugetul statului	5.789.599	3.390.530	3.390.530	-	-
Alte datorii	492.704	3.923.403	3.923.403	-	-
Total	20.375.084	15.985.681	14.636.124	1.349.557	-

7. CONCLUZII

Pentru anul 2025, desi ne concentram in principal pe piata romaneasca si pe cei doi mari jucatori (respectiv OMV Petrom si Romgaz), avem semne pozitive si din partea unui al treilea, care ar putea face un proiect intre 250 – 400 kmp.

Penuria proiectelor estimate in lipsa organizarii rundei a XI-a de licitatii privind concesiunile de petrol si gaze pe plan intern, determina orientarea Societatii spre noi pietee, in special din zona limitrofa tarii, in care putem mobiliza, relativ usor si rapid, activele necesare desfasurarii proiectelor.

Odata desfasurat cu succes primul proiect de achizitie de date geofizice 3D in Ucraina (prin intermediul subsidiarei locale), avem un feedback pozitiv din partea potentialilor clienti si colaboratori locali. Analizand numarul si anvergura proiectelor existente sau anuntate a fi licitate in urmatoarea perioada, consideram ca desi exista un risc semnificativ generat de situatia geopolitica si militara, beneficiile dezvoltarii activitatii in aceasta tara pot fi determinante pentru o activitate echilibrata si profitabila, prin compensarea perioadelor in care nu sunt desfasurate proiecte in tara.

In ceea ce priveste activitatea pe linia de business privind serviciile de investigare geofizica si perforare in gaura de sonda, anul 2024 a adus o crestere de 9%, comparativ cu anul precedent (pana la o valoare de aprox. 74 mii lei). Avand in vedere licitatiile la care participam (sau urmeaza in cursul anului), numarul de sonde care necesita serviciile noastre si calitatea lucrarilor desfasurate demonstrata in cei peste zece ani de cand am infiintat echipa de specialisti dedicati, suntem increzatori ca la sfarsitul anului 2025 vom inregistra o crestere similara.

De asemenea, avem in vedere diversificarea activitatii, prin dezvoltarea departamentului de studii geologice si geotehnice (solide), care se poate adresa potentialilor clienti din domenii ce tin de lucrarile de infrastructura, explorare geologica pentru resurse minerale, respectiv geotermale.

În ceea ce privește resursele umane, strategia companiei a fost și este în continuare concentrată pe retenția personalului cheie pentru echipele geofizice, iar pentru forța de muncă suplimentară, să utilizeze personalul angajat temporar. Acest lucru, cu un impact minor în timpul de reacție în mobilizarea echipelor geofizice, a condus la economii substanțiale în cadrul proiectelor desfășurate, ce au variat semnificativ ca volume de lucru.

Societatea și-a menținut controlul strict al costurilor, reușind atât achitarea datoriilor curente, cât și realizarea investițiilor în noi echipamente și utilaje necesare executării contractelor existente și a celor viitoare. Pe lângă creșterea capacității de producție, aceste investiții au fost necesare pentru implementarea ultimilor tehnologii existente în piață, condiție esențială pentru asigurarea continuității activității societății.

Pentru anul 2025 estimăm o menținere a cifrei de afaceri pe plan intern la nivelul anului 2024.

În același timp, proiectele externe pe care le luăm în considerare ne oferă perspective optimiste pentru creștere. Aceste inițiative ne pot permite nu doar să depășim rezultatele anterioare, ci și să consolidăm poziția Societății la nivel regional, extinzându-ne influența și diversificându-ne portofoliul de clienți.

Presedintele Consiliului de Administratie,
Teodor Ovidiu Tender

